





VENTE DE SERVICES &

PRODUITS ADDITIONNELS

Les OTA l'ont bien compris et en font une véritable offre phare. Les clients veulent plus d'authenticité et vivre des expériences locales pour mieux profiter de leur séjour.

La vente de produits dérivés représente en général un apport de chiffre à 30% de marge.

La vente de services et de produits additionnels est un formidable moyen d'offrir de nouvelles expériences à vos clients, de nouveaux produits et accroître votre rentabilité. C'est également un moyen d'améliorer votre taux de remplissage en vous permettant de réduire votre dépendance à la saisonnalité.

Comment vendre des produits ou services additionnels?

La plupart des outils de réservation proposent des modules complémentaires de bon plans, offre de tarifs spécifiques ou tout simplement de tarification de produits.



Les premiers produits additionnels en hébergement sont souvent liés à une offre de restauration complémentaire, offre de petits déjeuners ou de tables d'hôtes.



Ambiance "Saveurs & Gourmandises" En savoir plus ✓

Choisissez une date pour cette offre :

Veuillez sélectionner une date

Prix le plus bas 35,00 € pour 1 pers. le 1 juin



Ambiance "Bulles & Douceurs"

En savoir plus 🛰



Prix le plus bas **79,00 €** pour 1 autres le 1 juin



Les OTA aussi proposent des services de ventes de produits additionnels:

Airbnb experience Booking experience

...

Vous avez une connaissance, une passion, des savoir-faire à valeur ajoutée ?

Faites en un produit touristique à part entière!

L'utilisation des OTA est intéressante car celles-ci permettent une mise en avant puissante de votre produit touristique. En effet, votre hébergement est visible dans le monde entier sur une population qualifiée qui recherche un hébergement comme le vôtre.

MAIS Il faut cependant faire attention à garder de la distance par rapport à ce type de service et conserver votre indépendance en ayant votre propre site internet avec un système de réservation en ligne. C'est sur votre site que les clients doivent trouver les meilleures offres (meilleurs prix et/ou conditions).

Organisez et Sous-traitez

Tarifs

Stage de modelage

5 jours 540 €

(Frais de modèle compris)

Cotisation annuelle à l'association Terre du Modèle Vivant : **25** € (assurance)

Remise de 15% dès le second stage dans l'année.

Hébergement et repas

Arrivée la veille du stage à partir de 18h 5 jours / 5 nuits 480 € Chambre particulière

Modalités d'inscription

Inscription en ligne

Le versement d'un acompte de 400 € valide votre inscription.

Le solde sera à régler sur place lors de votre arrivée.





Lieu du stage

Le Mas aux Anges 04150 Saumane Pays de Banon.

Partagez vos convictions et vos passions





L'originalité et la qualité de vos produits peuvent amener de nouveaux clients

Ne mettez pas les mêmes produits ou offres partout, ceux-ci doivent être plus intéressants sur votre site internet. Surfez sur les tendances

- écologie
- découverte
- saveurs locales
- digital detox

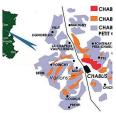
Attention à la législation relative aux offres que vous souhaitez proposer

Profitez de votre localisation pour créer de nouvelles offres













Boire ou conduire? That is the question...

En Puisaye, nous sommes situés entre le Chablisien, l'Auxerrois et la Loire!

Découvrez nos terroirs, ses vignobles et caves et prenez le temps de déguster les cépages à Chablis, Irancy, Chitry ou Beaune mais aussi les Pouilly-Fumé ou Sancerre en compagnie d'un guide bilingue expert en vins!

Prise en charge depuis le Domaine de l'Ocrerie et retour.

Les tarifs comprennent les entrées, les dégustations, le transport en van (jusqu'à 8 pers), les visites commentées en français/anglais, la documentation appropriée (les repas ne sont pas compris).

La 1/2 journée de 9-13h ou de 14-18h à partir de 125€/pers - tarif dégressif jusqu'à 8 pers La journée de 9-18h à partir de 180€/pers - tarif dégressif jusqu'à 8 pers