

MÉTHODOLOGIE COMMUNE POUR AMÉLIORER LA PROFESSIONNALISATION DES ENTREPRISES À TRAVERS DE LA SPÉCIALISATION SECTORIELLE

1. ANTÉCÉDENTS, OBJECTIFS ET CADRE.

L'objectif du [projet Links up](#), cofinancé par le programme Interreg Sudoe, consiste à stimuler la croissance et à améliorer la compétitivité des start-ups de l'espace SUDOE, grâce à un processus d'accélération configuré selon trois axes principaux:

1. Améliorer l'accès au financement
2. L'amélioration de la connexion des start-up avec le marché
3. L'amélioration de la professionnalisation des entreprises à travers la sectorisation

Dans le cadre du troisième axe, nous avons identifié la nécessité de créer une méthodologie commune qui faciliterait la croissance des start-ups dans leurs régions d'origine dans l'espace du sud-ouest de l'Europe, ainsi que leur internationalisation par la prospection de nouveaux marchés, voire même son implantation dans d'autres régions. Tous ces efforts se concentrent sur les entreprises spécialisées dans les secteurs des TIC-Tourisme et des TIC-Santé, domaines préférentiels communs à l'ensemble de l'espace géographique et inscrits dans différents plans stratégiques régionaux ou multirégionaux.

Ainsi, la méthodologie décrite dans ce document se concentre sur l'accompagnement et l'accueil de start-ups spécialisées dans le TIC-Tourisme ou la TIC-Santé, dans le but de réaliser un "atterrissage en douceur" dans cet écosystème inconnu, en facilitant son entrée et l'ouverture au marché du secteur et la garantie du succès de leur investissement grâce aux conseils d'experts locaux.

La gamme de services inclus dans ce type de programme va de l'aide à la suppression des obstacles bureaucratiques à la fourniture de renseignements générales, en passant par des services de conseil techniques et spécialisés pour la création d'entreprise dans la région d'accueil.

De cette façon, les nouvelles entreprises peuvent profiter d'un séjour dans l'une des régions participantes afin de réaliser une analyse in situ du marché et de l'écosystème récepteur, afin d'analyser la possibilité de développer leur activité à l'international et même d'établir des sièges dans un ou plusieurs régions d'accueil.

Les **entités hôtes** participant au programme sont les suivantes:

- GECT Pyrenees-Méditerranée (GECT) en France
- Fundació Balear d'Innovació i Tecnologia (FBit) en Espagne
- Agencia para la Competitividad de la Empresa (ACCIÓ) en Espagne
- Centro de Inovação Empresarial da Beira Interior (CIEIB-BIC) en Portugal
- Fundación Universidad Empresa de la Región de Murcia (FUERM) en Espagne
- Castres-Mazamet Technopole (CMT) en France

Les informations générales de chacune de ces entités, telles que la description de leur activité, les données pertinentes, les coordonnées, etc., figurent à l'annexe I du présent document.

2. CONDITIONS D'ACCÈS

Les entreprises qui souhaitent accéder au programme de professionnalisation Links Up doivent remplir les conditions suivantes pour être incluses dans le processus d'admission:

1. **Années d'activité.** Les entreprises doivent être des start-ups, comprises dans ce contexte comme des entreprises jeunes, ayant moins de huit ans, offrant des technologies de rupture ou d'innovation et ayant un fort potentiel de croissance.
2. **Secteur d'activité.** L'entreprise doit travailler dans l'un des domaines suivants, compris dans les stratégies de développement économique régional, les stratégies de spécialisation intelligente de chacune des régions participantes ou la stratégie eurorégionale, dans le secteur technologique:
 - TIC-tourisme
 - TIC-santé
3. **Échelle regional** d'activité à l'origin:
 - Occitanie, en France
 - Catalunya, Illes Balears et Murcia en Espagne
 - Beira à Portugal
 -
4. **Marché potentiel:** l'entreprise doit avoir l'intention de travailler dans les régions participantes de l'espace de l'Europe du Sud-Ouest mentionnées dans le point précédent.
5. **Niveau d'innovation du projet d'entreprise.** Le produit que la start-up souhaite commercialiser dans la région de destination doit être innovant, même s'il peut être trouvé dans l'une des phases suivantes:

- o avec un modèle d'entreprise défini
 - o Avec un modèle économique défini et facilement évolutif
- 6. Traction et scalabilité. Le niveau de vente de l'entreprise doit avoir atteint l'une des étapes suivantes:
 - o ventes récurrentes
 - o Ventes en phase de scalabilité
- 7. Compétences linguistiques. Certains membres de l'équipe doivent avoir un bon niveau d'anglais parlé ou de la langue de la région de destination.

3. CONFIGURATION DES CONDITIONS DE SERVICE

La gamme de services offerts par les entités hôtes, par leurs propres moyens ou par le biais de collaborations avec d'autres entités locales, est spécifiée ci-dessous:

1. Logistique et équipement

Transporte desde el aeropuerto o la estación de tren local.

- o Gestion de l'hébergement.
- o Aménagement de l'espace de travail physique.
- o Equipement informatique ou accès à une installation électrique pour ordinateur portable
- o Attribution de l'adresse, de la ligne téléphonique, du fax et du courrier électronique.
- o accès à Internet, imprimante et photocopieur
- o Utilisation des salles de réunion

2. Orientation générale

- o Visite guidée des installations et présentation du personnel.
- o Première réunion (1-2h) avec les responsables de l'accueil aux entreprises locales dans le but de fournir une analyse détaillée du marché régional adapté à un secteur spécifique.
- o Réunion initiale (1 à 2 heures) avec des experts locaux pour discuter des aspects administratifs généraux et des problèmes pratiques liés aux exportations et aux importations depuis une région ou au transfert dans une autre région.
- o Softlanding Welcome Pack: statistiques économiques pertinentes, incitations financières et fiscales, description de l'organisation d'accueil, études de cas et informations générales sur l'écosystème récepteur.

3. Développement des affaires et activités de réseau

- Accès à l'écosystème régional. Organisez au moins cinq réunions avec des entreprises, des organisations, des centres de recherche et d'autres entités afin d'explorer les possibilités de collaboration stratégique menant au développement des affaires internationales.
- Conseils d'experts spécialisés (minimum de deux réunions) selon les exigences de l'entreprise visiteuse. Sujets comprenant des questions juridiques, la propriété intellectuelle, les taxes et la comptabilité, les incitations fiscales, les ressources humaines, etc., spécifiques à la région.

4. Informations spécifiques et services de support

- services de traduction
- Analyse du marché intérieur et soutien à l'entrée sur ce marché.
- Assistance au recrutement de personnel qualifié
- Accès au financement et aux investisseurs potentiels
- Soutien conformément à la législation en vigueur.
- Assistance en matière législative d'importation et d'exportation
- Assistance en matière de protection de la propriété intellectuelle et / ou des demandes de brevet.
- Promotion de la participation à des foires commerciales
- Assistance à l'enregistrement en tant que résident dans un autre pays ou obtention d'un permis de séjour, selon le cas.
- Incitations pour les entreprises d'impact élevé

Les services suivants peuvent également être offerts sur demande par les start-ups intéressées:

- Aide à l'obtention de permis d'activité et de permis de conduire.
- Apprentissage de la langue
- Immersion dans la culture locale

En Annexe II, vous pouvez consulter les services spécifiques offerts par chacune des entités d'accueil.

4. DEMANDE DE PARTICIPATION

Les entreprises qui souhaitent participer au programme de professionnalisation de Links Up doivent contacter les entités hôtes, par les voies décrites dans leurs dossiers respectifs, figurant à l'annexe I.

ANNEXE I

CARACTERISTIQUES DES ENTITES D'ACCUEIL

Euroregion GECT Pyrénées – Méditerranée

Organisation, adresse et site Web	Présentation générale	Données pertinentes (entreprises, personnel, résultats)	Secteurs		
			TIC-Santé	TIC-Tourisme	Autres
<p>GECT Centre del Món, 35 Boulevard Saint-Assisclé 66000 Perpignan www.euroregio.eu</p>  <p>Euroregió Pirineus Mediterrània Eurorégion Pyrénées-Méditerranée Euroregión Pirineos Mediterráneo</p>	<p>L'Eurorégion Pyrénées-Méditerranée, coordinatrice du projet LINK UP, est un projet de coopération politique entre la Catalogne, les Îles Baléares et l'Occitanie. Nous travaillons par le biais de comités thématiques avec les représentants politiques et techniques des trois régions et, dans le cas de la Commission Innovation, nous travaillons également avec les agences d'innovation (avec lesquelles nous avons déjà participé à un précédent projet Interreg SUDOE appelé Creamed).</p> <p>En 2014, l'Eurorégion a élaboré la stratégie d'innovation eurorégionale, qui définit deux objectifs opérationnels visant à créer des conditions propices au développement d'un écosystème d'innovation eurorégional:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Promouvoir le partage des connaissances en participant à des réunions de travail et à des réunions de travail avec des PME. • Lancer des actions pilotes avec l'appel à manifestation d'intérêt «INNOVATION DANS L'EUROREGION MÉDITERRANÉEN DES PYRÉNÉES»; POUR UN APPUI À LA MISE EN ŒUVRE DE PROJETS EURORÉGIONAUX DANS LES SECTEURS TIC-SANTÉ, AGUA ET AGRICOLE (AMI 2015). <p>En plus de ces actions spécifiques, nous sommes le seul partenaire à ne pas travailler directement avec les entreprises. Par conséquent, lors de la sélection des entreprises participantes, nous avons contacté les agences d'innovation et de développement économique d'Occitanie pour nous aider dans ce type de gestion. tâches pertinentes.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 8 employés • 27 entreprises conseillées par an 	✓	✓	

Euroregion GECT Pyrénées – Méditerranée

Contact principal	Biographie	Contacts supplémentaires
<p>Tanit Mir Técnica de Proyectos de Innovación tanit.mirpamies@euroregio.eu Tel: +33 448 22 22 34 Cell: +33 631 88 90 64</p>	<p>Tanit Mir est titulaire d'un diplôme en journalisme et d'une maîtrise en études européennes et internationales de la coopération transfrontalière européenne. En outre, il est titulaire d'un diplôme de troisième cycle en résolution de conflits et d'une spécialisation en promotion de l'innovation des entreprises.</p> <p>Tanit a travaillé comme consultant en agriculture, énergie, santé et culture pour la représentation du gouvernement des îles Baléares à Bruxelles. Il a également travaillé en tant que technicien de projet dans le Cluster Biotechnologique et de Biomédecine des Îles Baléares et a coordonné pendant cette période un projet financé par le programme COSME. Elle est actuellement responsable de projets d'innovation dans l'Eurorégion Pyrénées-Méditerranée, où elle travaille sur deux projets européens, l'un en tant que partenaire et l'autre en tant que coordinateur.</p>	<p>Eva Rivera Técnica de Proyecto de Desarrollo sostenible y turismo projets@euroregio-epm.eu Tel. +33 448 22 22 34 Cell: +33 630 98 73 44</p>

Fundació Balear d'Innovació i Tecnologia

Organisation, adresse et site Web	Présentation générale	Données pertinentes (entreprises, personnel, résultats)	Secteurs		
			TIC-Santé	TIC-Tourisme	
<p> Fundació Balear d'Innovació i Tecnologia Centre Empresarial Son Espanyol, Carrer Laura Bassi, 07121, Palma, Illes Balears www.fundaciobit.org </p> 	<p>La Fundació Bit, en tant qu'organisation à but non lucratif relevant du gouvernement des Îles Baléares, est une entité directement impliquée dans la mise en œuvre de politiques et de stratégies publiques en matière d'innovation et de développement technologique, ainsi que d'autres actions liées à la science et l'innovation dans les îles Baléares.</p> <p>En ce sens, la Bit Foundation offre différents services aux entreprises des îles Baléares, du soutien à l'innovation, avec des services tels que la formation spécialisée, la participation à des processus législatifs et l'amélioration du processus d'innovation; jusqu'à la collaboration entre entreprises, par la promotion de la coopération technologique, la coopération commerciale et le développement de projets européens de R + D + i; passer par des services de conseil, tels que ceux liés au cadre réglementaire du marché unique, au financement, à l'internationalisation, à la propriété intellectuelle et aux normes. En outre, la Fondation Bit gère l'incubateur de sociétés technologiques de ParcBit, offrant aux entrepreneurs des îles Baléares les services suivants: définition et validation du modèle commercial, préparation du plan commercial, soutien aux forums et concours d'investissement, recrutement de talents, etc ...</p> <p>L'entité est située à Majorque, mais ses activités s'adressent également aux entrepreneurs et aux entreprises de tout l'archipel des Baléares, par le biais de son siège à Minorque et d'autres activités décentralisées dans le reste des îles et la collaboration d'agents locaux.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 1 responsable du support aux entreprises • 266 employés • 190 entreprises conseillées par an • 35 entreprises hébergées par an • 47% de survie après 3 ans • 41% de survie après 3 ans • 3 emplois à temps plein créés par l'entreprise • 87 entreprises intéressées par le développement international 	✓	✓	ICT

Fundació Balear d'Innovació i Tecnologia

Contact principal	Biographie	Contacts supplémentaires
<p>Immaculada Salamanca Área Proyectos y Comunicación I+D+i Coordinadora europeanprojects@fundaciobit.org Tel: +34 971 784 940</p>	<p>Immaculada est titulaire d'un diplôme en documentation et d'un diplôme de troisième cycle en tourisme.</p> <p>Elle est la coordinatrice des projets de R & D & I et de la communication à la Fundació Bit. Elle cumule plus de 20 ans d'expérience professionnelle dans la direction de projets d'innovation et de TIC. Elle évalue et conseille également les PIME sur la présentation de propositions de programmes nationaux Recherche et développement en Europe et autres domaines d'activité tels que l'accès au financement, les droits de propriété intellectuelle, l'internationalisation, l'amélioration des capacités de gestion de l'innovation ...</p> <p>En outre, il possède une expérience dans le soutien technique aux projets d'innovation du gouvernement régional et dans le conseil en matière de politique de création d'entreprises et de regroupement, ainsi que dans l'assistance dans la gestion des fonds structurels de l'Union européenne.</p> <p>Il a également de l'expérience dans les activités de recherche sur le Web sémantique et les technologies de l'information et des communications pour améliorer la compétitivité des entreprises</p>	<p>Paz Martínez Área Proyectos y Comunicación I+D+i Jefe Proyecto</p>

Agencia para la Competitividad de la Empresa

Organisation, adresse et site Web	Présentation générale	Données pertinentes (entreprises, personnel, résultats)	Secteurs		
			TIC-Santé	TIC-Tourisme	AUTRES
<p>ACCIÓ Passeig de Gràcia, 129 www.accio.gencat.cat</p>  	<p>ACCIÓ est l'agence de compétitivité des entreprises de la Generalitat de Catalunya. Dépendant du département d'Empresa i Coneixement, il est spécialisé dans la promotion de l'innovation et l'internationalisation des entreprises et dispose d'un réseau de 40 bureaux répartis dans le monde entier.</p> <p>ACCIÓ travaille pour que l'entreprise puisse identifier les changements de son environnement, en tirer parti et les transformer, en améliorant tout ce qui peut le différencier et en améliorant sa compétitivité. Cette différenciation se fait principalement par la combinaison clé pour la compétitivité des entreprises: innovation + internationalisation.</p> <p>Nous avons trois objectifs principaux: accroître la productivité de la société catalane, améliorer le positionnement des produits et services de nos sociétés dans le monde entier et augmenter le volume et la force des sociétés catalanes.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 4 responsables du support aux entreprises 	✓	✓	✓

Agencia para la Competitividad de la Empresa

Contact principal	Biographie	Contacts supplémentaires
<p>Business Orientation Service info.accio@gencat.cat Tel: +34 93 476 72 06</p> <p>Catalonia trade & investment catalonia@catalonia.com Tel: +34 93 476 72 87</p>	<p>Catalonia Trade & Investment est l'organisme public qui s'attache à attirer les investissements étrangers directs à Barcelone et en Catalogne, en faisant la promotion de la région en tant que lieu d'attraction attractif, innovant et compétitif.</p>	

Centro de Inovação Empresarial de Beira Interior

Organisation, adresse et site Web	Présentation générale	Données pertinentes (entreprises, personnel, résultats)	Secteurs		
			TIC-Santé	TIC-Santé	Autres
<p>CIEBI-BIC Rua Combatentes da Grande Guerra, n° 62, 1º Dtº 6200-076 Covilhã www.ciebi-bic.com</p> 	<p>CIEBI / BIC est une association privée à but non lucratif basée à Covilhã (région centrale du Portugal). Elle a été légalement constituée le 4 juillet 1994. Elle fait partie d'un réseau européen de centres interactifs BIC (Business Innovation Centers) ou de centres européens. et réunions d'associations d'entreprises dans le réseau EBN (Réseau européen de centres d'entreprises et d'innovation) constitué de plus de 200 BIC.</p> <p>CIEBI / BIC développe son activité principalement destinée aux entrepreneurs et aux entreprises, ainsi qu'aux entités publiques et privées, en particulier celles présentant des caractéristiques innovantes.</p> <p>CIEBI / BIC conseille et soutient toutes les PME, nouvelles ou existantes, de cette région dans les aspects suivants: formation des entrepreneurs; plans d'entreprise; l'analyse comparative; Score d'innovation; Coentreprises; et transfert de technologie.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 1 responsable du support aux entreprises • 3 employés • 20 entreprises conseillées par an • 90% de survie après 3 ans • 75% de survie après 5 ans • 2 emplois à temps plein créés par entreprise 	✓	✓	ICT

Centro de Inovação Empresarial de Beira Interior

Contact principal	Biographie	Contacts supplémentaires
<p>João Carvalho Director General info@ciebi-bic.com Tel: +351 275 319 150</p>	<p>João est titulaire d'un doctorat en gestion basé sur l'innovation et d'un diplôme en économie, en plus d'une maîtrise en gestion.</p> <p>Il est directeur général du CIEBI depuis 1994 et possède une vaste expérience professionnelle dans le monde des affaires depuis plus de 40 ans, en tant que directeur principal de deux grandes multinationales du secteur automobile et en tant que consultant auprès de l'IAPMEI.</p> <p>Il a également créé, en tant que créateur d'entreprises et prestataire de services, plus de trois cents plans d'affaires au cours de sa carrière professionnelle.</p> <p>En outre, il a plus de 17 ans d'activité en tant qu'administrateur de faillite, ayant développé et accompagné plusieurs plans d'insolvabilité et PER (processus spécial de revitalisation).</p>	<p>Paulo Costa Técnico Experto info@ciebi-bic.com Tel: +351 275 319 150</p>

Fundación Universidad Empresa

Organisation, adresse et site Web	Présentation générale	Données pertinentes (entreprises, personnel, résultats)	Secteurs		
			TIC-Santé	TIC-Tourisme	Autres
<p>FUERM Edificio ENAE, nº13. Campus Universitario de Espinardo. 30100 Espinardo, Murcia. www.fuerm.es</p> 	<p>La Fondation des entreprises universitaires de la région de Murcie a été créée en 1988 en tant que "Nexus d'union entre l'université et l'entreprise" à l'initiative de l'Université de Murcie; la Chambre de commerce, d'industrie et de navigation de la région de Murcie; la Confédération des hommes d'affaires de la région de Murcie (CROEM); l'Institut du développement (INFO) et un nombre important d'entreprises individuellement. Dix ans plus tard, l'Université Polytechnique de Carthagène s'ajoute à cette liste, officiellement détachée de l'Université de Murcie.</p> <p>Aujourd'hui, nous maintenons les mêmes objectifs: favoriser et développer la connaissance mutuelle, le dialogue et la coopération entre l'Université et la société afin de promouvoir l'esprit d'entreprise, la croissance et le développement économique de la région de Murcie en particulier, ainsi que de notre environnement social. en général. Une mission que nous réalisons à travers trois grands domaines d'action:</p> <p>Innovation, emploi et formation.</p> <p>Notre travail ne serait pas possible sans le soutien et la collaboration de plus de 300 institutions publiques et privées qui souscrivent à nos valeurs fondamentales et optent pour l'activité de la Fondation.</p> <p>Nous agissons comme un axe de transfert de connaissances et de R + D + i entre l'Université et la Société; nous favorisons l'insertion professionnelle des diplômés universitaires et la formation professionnelle réglementée de la région de Murcie, en orientant leurs trajectoires et leurs vocations; gestion de stages et de bourses pour la mobilité internationale et le soutien à l'emploi. Et par le biais de notre école de commerce, ENAE Business School, nous répondons à la demande de formation linguistique et spécialisée adaptée aux besoins du marché du travail.</p> <p>Nous misons également sur les idées comme fondement de la croissance économique et personnelle.</p>		✓	✓	

Fundación Universidad Empresa

Contact principal	Biographie	Contacts supplémentaires
<p>Nieves Ibáñez Carpena Position Directora Financiera nieves.ibanez@enaes.es Tel: +34 630 893 548</p> 	<p>Doctorat en sciences de l'entreprise de l'université de Murcie. Master en administration des affaires (Executive MBA) de l'ENAE Business School. Diplômé en sciences économiques et commerciales de l'Université de Murcie.</p> <p>Professeur de budgétisation et de planification financière, de bases de la comptabilité et de comptabilité analytique dans différents masters et cours, elle fait également partie du comité de projet des domaines de la gestion financière et de la gestion des entreprises. Collabore en tant que tuteur à un programme d'économie régionale appartenant à la station InterEconomía. Il est membre de la Economists 'Association.</p> <p>Il a collaboré avec le bilan central de la région de Murcie pour effectuer des travaux dans les domaines financier et comptable, se rapportant au contrôle, au traitement et à l'analyse des comptes annuels des entreprises de la région de Murcie. Il a été directeur de Modaval, une entreprise spécialisée dans la commercialisation de vêtements. Il a effectué de nombreuses formations dans les domaines fiscal, comptable et financier, notamment la langue anglaise et l'économie, Université d'Exeter; participé à des congrès et événements académiques.</p> <p>Elle est actuellement directrice financière de la Business University Foundation de la région de Murcie et de l'ENA Business School, qu'elle développe parallèlement à ses performances d'enseignement à l'Université de Murcie en tant que professeur associé au département d'économie financière et de comptabilité.</p>	<p>M^a Dolores Belmonte Díaz Mdolores.belmonte@enaes.es Teléfono +34 968 899 899</p>

Castres-Mazamet Technopole

Organisation, adresse et site Web	Présentation générale	Données pertinentes (entreprises, personnel, résultats)	Secteurs		
			TIC-Santé	TIC-Tourism	Autres
<p>CASTRES MAZAMET TECHNOPOLE https://www.castres-mazamet-technopole.fr/accueil Zone du Causse Espace entreprises 81100 Castres</p> 	<p>Technopole CEEI de Castres-Mazamet a de l'expérience et apporte son soutien à l'innovation dans les domaines du numérique, de la chimie fine et de la santé avec une forte spécialisation en TIC Santé. Son expérience en ingénierie lui permet de faciliter le lien entre recherche, formation et entreprises, de soutenir l'innovation et d'aider les entreprises à toutes les étapes, de l'incubation à la création en passant par le développement dans la région.</p> <p>L'entité a 3 missions:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Diriger et mettre à la disposition des intéressés les connaissances technologiques, scientifiques et économiques • Soutenir l'innovation, aider les entreprises nouvelles et en développement • Promouvoir la région et attirer de nouvelles entreprises <p>Son activité vise à:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Initiatives de projets innovants (industrie, start-up, chercheurs, universités, étudiants, etc.) • entreprises et laboratoires innovants • Parties intéressées par le développement économique, scientifique et technologique <p>L'entité dispose des ressources technologiques et universitaires suivantes:</p> <ul style="list-style-type: none"> • L'École d'Ingénierie ISIS, spécialisée dans les technologies de l'information et les systèmes d'information pour la santé, et son laboratoire de recherche qui s'intéresse plus particulièrement aux nouvelles technologies TIC-Santé, aux soins à domicile des patients dépendants, ainsi qu'au traitement et à la gestion des données médicales. • Un nouvel hôpital intercommunautaire qui permet à Castres-Mazamet d'être un centre d'expérimentation en matière de santé, de télésanté et de traitements alternatifs, bénéficiant d'un véritable "laboratoire vivant" afin de développer de nouveaux services pour les patients en vue de "hôpital du futur". • Une plateforme de recherche et développement galénique avancée dirigée par l'École des Mines d'Albi-Carmaux (EMAC), associée à quatre laboratoires de recherche à Toulouse. Ce projet, officiellement approuvé par le pôle de compétitivité Cancer-Bio-Santé, est une plate-forme scientifique de 500 m² située dans la zone de développement urbain du Causse Business Park et destinée aux entreprises des secteurs de la chimie, de la pharmacie, de la cosmétique et de l'alimentation. 	<ul style="list-style-type: none"> • 2 responsables du support aux entreprises • 9 employés • 20 entreprises conseillées par an • 8 entreprises hébergées par an • 80% de survie après 3 ans • 69% de survie après 3 ans • 1 emploi à temps plein créé par l'entreprise • 10% des entreprises intéressées par le développement international 	✓	✓	Espace, technologie numérique, agriculture intelligente, testaments numériques.

Castres-Mazamet Technopole

Contact principal	Biographie	Contacts supplémentaires
<p>Yann PETER Responsable de innovación yann.peter@castres-mazamet.com Tel: +33 603 970 144</p> <p>https://www.linkedin.com/in/yann-peter-b147bb11/</p> 	<p>Yann Peter est titulaire d'un master en analyse fonctionnelle des génomes et d'une maîtrise en gestion de la santé.</p> <p>Il exerce depuis plus de 3 ans ses activités en tant que responsable de l'innovation chez Castres-Mazamet Technopole, en tant que responsable de l'identification et du soutien des entreprises innovantes du territoire. Il a donc des connaissances en stratégies d'innovation, en veille concurrentielle, en ingénierie financière et en développement de réseaux.</p> <p>En outre, il a plus de 10 ans d'expérience à la tête du laboratoire de microbiologie de Johnson & Johnson, où il effectue des tâches telles que des tests réglementaires sur les procédés de désinfection et de stérilisation, la gestion de laboratoire, la rédaction de procédures et de protocoles, la participation à la rédaction d'articles, la gestion des audits, contrôle de la qualité des désinfectants commercialisés ...</p>	

ANNEXE II

SERVICES DÉTAILLÉS PAR ENVIRONNEMENT

Eurorégion GECT Pyrénées – Méditerranée

LOGISTIQUE ET EQUIPEMENT	Aménagement de l'espace de travail physique	X
	Equipelement informatique ou accès à une installation électrique pour ordinateur portable	X
	Attribution de l'adresse postale, ligne téléphonique, fax et email	X
	Accès Internet, imprimante et photocopieur	X
	Utilisation des salles de réunion	X
	Gestion de l'accueil	X
	Transport de l'aéroport ou de la gare locale	
ORIENTATION GÉNÉRALE	Visite guidée des installations et présentation du personnel	
	Première réunion (1 à 2 heures) avec les responsables de l'assistance aux entreprises locales dans le but de fournir une analyse détaillée du marché régional adaptée à un secteur spécifique	
	Première réunion (1 à 2 heures) avec des experts locaux pour discuter des aspects administratifs généraux et des problèmes pratiques liés aux exportations et aux importations d'une région ou à la délocalisation dans une autre région	
	Softlanding Welcome Pack (statistiques économiques pertinentes, incitations financières et fiscales, description de l'organisation d'accueil, études de cas et informations générales sur l'écosystème récepteur)	
DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES ET ACTIVITÉS DE	Accès à l'écosystème régional: minimum de 5 réunions préétablies avec des entreprises, organisations, centres de recherche et autres entités afin d'explorer les possibilités de collaboration stratégique menant au développement des affaires internationales	
	Conseils d'experts spécialisés: minimum de 2 réunions préalablement organisées avec des experts professionnels ou des consultants dûment qualifiés selon les exigences de l'entreprise visiteuse. Cela pourrait inclure des problèmes juridiques, des problèmes de propriété intellectuelle, des aspects et avantages fiscaux, des problèmes de ressources humaines, des conseils de réinstallation, etc., spécifiques à la région.	
INFORMATIONS SPÉCIFIQUES ET SERVICES DE SOUTIEN	Services de traduction	X
	Aide à l'obtention de permis d'activité et de permis de conduire	
	Assistance pour l'obtention d'un lieu de résidence	
	Analyse du marché intérieur et soutien à l'entrée sur ce marché	
	Apprentissage de la langue	
	Immersion dans la culture locale	
	Accès au financement et aux investisseurs potentiels	
	Soutien conforme aux réglementations gouvernementales	X
	Aide avec les lois d'importation et d'exportation	
	Assistance en matière de protection de la propriété intellectuelle	
	Support dans la demande de brevet	
	Promotion de la participation à des foires commerciales	X
	Assistance au recrutement de personnel qualifié	
Autres:		

Fundació Balear d'Innovació i Tecnologia

LOGISTIQUE ET EQUIPEMENT	Aménagement de l'espace de travail physique	X
	Equipement informatique ou accès à une installation électrique pour ordinateur portable	X
	Attribution de l'adresse postale, ligne téléphonique, fax et email	X
	Accès Internet, imprimante et photocopieur	X
	Utilisation des salles de réunion	X
	Gestion de l'accueil	X
	Transport de l'aéroport ou de la gare locale	X
ORIENTATION GÉNÉRALE	Visite guidée des installations et présentation du personnel	X
	Première réunion (1 à 2 heures) avec les responsables de l'assistance aux entreprises locales dans le but de fournir une analyse détaillée du marché régional adaptée à un secteur spécifique	X
	Première réunion (1 à 2 heures) avec des experts locaux pour discuter des aspects administratifs généraux et des problèmes pratiques liés aux exportations et aux importations d'une région ou à la délocalisation dans une autre région	X
	Softlanding Welcome Pack (statistiques économiques pertinentes, incitations financières et fiscales, description de l'organisation d'accueil, études de cas et informations générales sur l'écosystème récepteur)	X
DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES ET ACTIVITÉS DE	Accès à l'écosystème régional: minimum de 5 réunions préétablies avec des entreprises, organisations, centres de recherche et autres entités afin d'explorer les possibilités de collaboration stratégique menant au développement des affaires internationales	X
	Conseils d'experts spécialisés: minimum de 2 réunions préalablement organisées avec des experts professionnels ou des consultants dûment qualifiés selon les exigences de l'entreprise visiteuse. Cela pourrait inclure des problèmes juridiques, des problèmes de propriété intellectuelle, des aspects et avantages fiscaux, des problèmes de ressources humaines, des conseils de réinstallation, etc., spécifiques à la région.	X
INFORMATIONS SPÉCIFIQUES ET SERVICES DE SOUTIEN	Services de traduction	X
	Aide à l'obtention de permis d'activité et de permis de conduire	Bajo demanda
	Assistance pour l'obtention d'un lieu de résidence	X
	Analyse du marché intérieur et soutien à l'entrée sur ce marché	X
	Apprentissage de la langue	Bajo demanda
	Immersion dans la culture locale	Bajo demanda
	Accès au financement et aux investisseurs potentiels	X
	Soutien conforme aux réglementations gouvernementales	X
	Aide avec les lois d'importation et d'exportation	X
	Assistance en matière de protection de la propriété intellectuelle	X
	Support dans la demande de brevet	X
	Promotion de la participation à des foires commerciales	X
	Assistance au recrutement de personnel qualifié	X
Autres:		

Agencia para la Competitividad de la Empresa

LOGISTIQUE ET EQUIPEMENT	Aménagement de l'espace de travail physique	X
	Equipement informatique ou accès à une installation électrique pour ordinateur portable	
	Attribution de l'adresse postale, ligne téléphonique, fax et email	
	Accès Internet, imprimante et photocopieur	X
	Utilisation des salles de réunion	X
	Gestion de l'accueil	
	Transport de l'aéroport ou de la gare locale	
ORIENTATION GÉNÉRALE	Visite guidée des installations et présentation du personnel	X
	Première réunion (1 à 2 heures) avec les responsables de l'assistance aux entreprises locales dans le but de fournir une analyse détaillée du marché régional adaptée à un secteur spécifique	X
	Première réunion (1 à 2 heures) avec des experts locaux pour discuter des aspects administratifs généraux et des problèmes pratiques liés aux exportations et aux importations d'une région ou à la délocalisation dans une autre région	X
	Softlanding Welcome Pack (statistiques économiques pertinentes, incitations financières et fiscales, description de l'organisation d'accueil, études de cas et informations générales sur l'écosystème récepteur)	X
DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES ET ACTIVITÉS DE	Accès à l'écosystème régional: minimum de 5 réunions préétablies avec des entreprises, organisations, centres de recherche et autres entités afin d'explorer les possibilités de collaboration stratégique menant au développement des affaires internationales	X
	Conseils d'experts spécialisés: minimum de 2 réunions préalablement organisées avec des experts professionnels ou des consultants dûment qualifiés selon les exigences de l'entreprise visiteuse. Cela pourrait inclure des problèmes juridiques, des problèmes de propriété intellectuelle, des aspects et avantages fiscaux, des problèmes de ressources humaines, des conseils de réinstallation, etc., spécifiques à la région.	X
INFORMATIONS SPÉCIFIQUES ET SERVICES DE SOUTIEN	Services de traduction	
	Aide à l'obtention de permis d'activité et de permis de conduire	
	Assistance pour l'obtention d'un lieu de résidence	
	Analyse du marché intérieur et soutien à l'entrée sur ce marché	X
	Apprentissage de la langue	
	Immersion dans la culture locale	
	Accès au financement et aux investisseurs potentiels	X
	Soutien conforme aux réglementations gouvernementales	X
	Aide avec les lois d'importation et d'exportation	X
	Assistance en matière de protection de la propriété intellectuelle	X
	Support dans la demande de brevet	X
	Promotion de la participation à des foires commerciales	X
	Assistance au recrutement de personnel qualifié	X
Autres:	X	

Centro de Inovação Empresarial da Beira Interior

LOGISTIQUE ET EQUIPEMENT	Aménagement de l'espace de travail physique	X
	Equipeement informatique ou accès à une installation électrique pour ordinateur portable	X
	Attribution de l'adresse postale, ligne téléphonique, fax et email	X
	Accès Internet, imprimante et photocopieur	X
	Utilisation des salles de réunion	X
	Gestion de l'accueil	
	Transport de l'aéroport ou de la gare locale	
ORIENTATION GÉNÉRALE	Visite guidée des installations et présentation du personnel	X
	Première réunion (1 à 2 heures) avec les responsables de l'assistance aux entreprises locales dans le but de fournir une analyse détaillée du marché régional adaptée à un secteur spécifique	X
	Première réunion (1 à 2 heures) avec des experts locaux pour discuter des aspects administratifs généraux et des problèmes pratiques liés aux exportations et aux importations d'une région ou à la délocalisation dans une autre région	
	Softlanding Welcome Pack (statistiques économiques pertinentes, incitations financières et fiscales, description de l'organisation d'accueil, études de cas et informations générales sur l'écosystème récepteur)	
DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES ET ACTIVITÉS DE	Accès à l'écosystème régional: minimum de 5 réunions préétablies avec des entreprises, organisations, centres de recherche et autres entités afin d'explorer les possibilités de collaboration stratégique menant au développement des affaires internationales	
	Conseils d'experts spécialisés: minimum de 2 réunions préalablement organisées avec des experts professionnels ou des consultants dûment qualifiés selon les exigences de l'entreprise visiteuse. Cela pourrait inclure des problèmes juridiques, des problèmes de propriété intellectuelle, des aspects et avantages fiscaux, des problèmes de ressources humaines, des conseils de réinstallation, etc., spécifiques à la région.	
INFORMATIONS SPÉCIFIQUES ET SERVICES DE SOUTIEN	Services de traduction	
	Aide à l'obtention de permis d'activité et de permis de conduire	
	Assistance pour l'obtention d'un lieu de résidence	
	Analyse du marché intérieur et soutien à l'entrée sur ce marché	X
	Apprentissage de la langue	
	Immersion dans la culture locale	
	Accès au financement et aux investisseurs potentiels	X
	Soutien conforme aux réglementations gouvernementales	X
	Aide avec les lois d'importation et d'exportation	X
	Assistance en matière de protection de la propriété intellectuelle	
	Support dans la demande de brevet	
	Promotion de la participation à des foires commerciales	
	Assistance au recrutement de personnel qualifié	
Autres:		

Fundación Universidad Empresa

LOGISTIQUE ET EQUIPEMENT	Aménagement de l'espace de travail physique	x
	Equipeement informatique ou accès à une installation électrique pour ordinateur portable	x
	Attribution de l'adresse postale, ligne téléphonique, fax et email	
	Accès Internet, imprimante et photocopieur	x
	Utilisation des salles de réunion	x
	Gestion de l'accueil	
	Transport de l'aéroport ou de la gare locale	
ORIENTATION GÉNÉRALE	Visite guidée des installations et présentation du personnel	
	Première réunion (1 à 2 heures) avec les responsables de l'assistance aux entreprises locales dans le but de fournir une analyse détaillée du marché régional adaptée à un secteur spécifique	x
	Première réunion (1 à 2 heures) avec des experts locaux pour discuter des aspects administratifs généraux et des problèmes pratiques liés aux exportations et aux importations d'une région ou à la délocalisation dans une autre région	x
	Softlanding Welcome Pack (statistiques économiques pertinentes, incitations financières et fiscales, description de l'organisation d'accueil, études de cas et informations générales sur l'écosystème récepteur)	x
DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES ET ACTIVITÉS DE	Accès à l'écosystème régional: minimum de 5 réunions préétablies avec des entreprises, organisations, centres de recherche et autres entités afin d'explorer les possibilités de collaboration stratégique menant au développement des affaires internationales	
	Conseils d'experts spécialisés: minimum de 2 réunions préalablement organisées avec des experts professionnels ou des consultants dûment qualifiés selon les exigences de l'entreprise visiteuse. Cela pourrait inclure des problèmes juridiques, des problèmes de propriété intellectuelle, des aspects et avantages fiscaux, des problèmes de ressources humaines, des conseils de réinstallation, etc., spécifiques à la région.	
INFORMATIONS SPÉCIFIQUES ET SERVICES DE SOUTIEN	Services de traduction	
	Aide à l'obtention de permis d'activité et de permis de conduire	
	Assistance pour l'obtention d'un lieu de résidence	
	Analyse du marché intérieur et soutien à l'entrée sur ce marché	x
	Apprentissage de la langue	
	Immersion dans la culture locale	
	Accès au financement et aux investisseurs potentiels	x
	Soutien conforme aux réglementations gouvernementales	
	Aide avec les lois d'importation et d'exportation	
	Assistance en matière de protection de la propriété intellectuelle	x
	Support dans la demande de brevet	
	Promotion de la participation à des foires commerciales	
	Assistance au recrutement de personnel qualifié	
Autres:		

Castres-Mazamet Technopole

LOGISTIQUE ET EQUIPEMENT	Aménagement de l'espace de travail physique	X
	Equipeement informatique ou accès à une installation électrique pour ordinateur portable	
	Attribution de l'adresse postale, ligne téléphonique, fax et email	X
	Accès Internet, imprimante et photocopieur	X
	Utilisation des salles de réunion	X
	Gestion de l'hébergement	
	Transport de l'aéroport ou de la gare locale	X
ORIENTATION GÉNÉRALE	Visite guidée des installations et présentation du personnel	X
	Première réunion (1 à 2 heures) avec les responsables de l'assistance aux entreprises locales dans le but de fournir une analyse détaillée du marché régional adaptée à un secteur spécifique	X
	Première réunion (1 à 2 heures) avec des experts locaux pour discuter des aspects administratifs généraux et des problèmes pratiques liés aux exportations et aux importations d'une région ou à la délocalisation dans une autre région	
	Softlanding Welcome Pack (statistiques économiques pertinentes, incitations financières et fiscales, description de l'organisation d'accueil, études de cas et informations générales sur l'écosystème récepteur)	X
DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES ET ACTIVITÉS DE	Accès à l'écosystème régional: minimum de 5 réunions préétablies avec des entreprises, organisations, centres de recherche et autres entités afin d'explorer les possibilités de collaboration stratégique menant au développement des affaires internationales	X
	Conseils d'experts spécialisés: minimum de 2 réunions préalablement organisées avec des experts professionnels ou des consultants dûment qualifiés selon les exigences de l'entreprise visiteuse. Cela pourrait inclure des problèmes juridiques, des problèmes de propriété intellectuelle, des aspects et avantages fiscaux, des problèmes de ressources humaines, des conseils de réinstallation, etc., spécifiques à la région.	X
INFORMATIONS SPÉCIFIQUES ET SERVICES DE SOUTIEN	Services de traduction	
	Aide à l'obtention de permis d'activité et de permis de conduire	
	Assistance pour l'obtention d'un lieu de résidence	X
	Analyse du marché intérieur et soutien à l'entrée sur ce marché	X
	Apprentissage de la langue	
	Immersion dans la culture locale	
	Accès au financement et aux investisseurs potentiels	X
	Soutien conforme aux réglementations gouvernementales	
	Aide avec les lois d'importation et d'exportation	
	Assistance en matière de protection de la propriété intellectuelle	X
	Support dans la demande de brevet	X
	Promotion de la participation à des foires commerciales	X
	Assistance au recrutement de personnel qualifié	
Autres:		

