**Tiszelt Hölgyeim és Uraim!**

A REGIONET competitive INTERREG projekt partnerei célul tűzték ki maguknak az osztrák-magyar határtérségben működő vállalkozások nemzetközi versenyképességének erősítését.

Jelen kérdőív a műanyagipari üzletág igényfelmérését szolgálja. A projekt keretében 2019 közepéig tervezett rendezvények szervezése és témaválasztása ezen felmérés során nyert eredmények alapján történik:

* a határon átívelő tapasztalatcsere,
* a gyakorlati együttműködés,

valamint

* a határtérség vállalkozásait közvetlen megszólító, workshopok és előadások központi témáját fogja képezni.

Kérjük vegyen részt a felmérésben és töltse ki a kérdőívet legkésőbb 2017. december 15-ig. A kérdések megválaszolása legfeljebb 10-15 percet vesz igénybe. A kiértékelés természetesen kizárólag anonim módon történik, az adatokat bizalmasan kezeljük, harmadik félnek nem adjuk át.

Közreműködését nagyon köszönjük!

*Borbély Sándor*

*Kisalföldi Vállalkozásfejlesztési Alapítvány, a REGIONET competitive projekt vezető partnere.*

A felméréssel kapcsolatos kérdés esetén forduljon

**Ausztriában** Roman Wappelhez, telefon +43 (0)5/9010 2474, email: Roman.Wappl@rmb-sued.at

**Magyarországon** Borbély Sándorhoz, telefon: +36 20 566 0803, email: sandor.borbely@kva.hu

Kérjük adja meg vállalkozása vagy az Ön által képviselt cég nevét:

…………………………………………………………………………………………………………..

**1. kérdés: Sorolja be cégének piaci pozícióját!**

🞎 Műanyagipari termék gyártó egy másik cég számára,

🞎 Műanyagipari termék gyártó, a kereskedelembe értékesít,

🞎 Beszállítója, szolgáltatója műanyagipari cégnek

🞎 Szakember, fejlesztő, kutató műanyagipari területen

🞎 Műanyagipari termék vevője, felhasználója

🞎 Egyéb: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**2. kérdés: Hol található az Ön vállalkozása?**

*Kérem, válasszon egyet az alábbiak közül*

🞎 Mosonmagyaróvári járás

🞎 Römerland Carnuntum térsége

🞎 Soproni járás

🞎 Észak-Burgenland

🞎 Mattersburgi járás

🞎 Közép-Burgenland

🞎 Dél-Burgenland

🞎 Kőszegi és Szombathelyi járás

🞎 Bucklige Welt-Wechselland térsége

🞎 Wechselland térsége

🞎 Thermenland térsége

🞎 Zalaegerszegi járás

🞎 Lenti járás

🞎 Joglland térsége

🞎 Egyéb: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**3. kérdés: Mely műanyagipari ágazatban végzi tevékenységét? Milyen technológiákat**

 **alkalmaz?**

*Kérem, válassza ki az összeset, amire érvényes*

🞎 Műanyag fröccsöntött termékek,

🞎 Gumiból készült termékek (csövek, tömítések, stb.),

🞎 Kompozitból készült termékek,

🞎 Extrudálással készült termékek,

🞎 Vákuum formázott termékek,

🞎 Biológiailag lebomló (biodegradábilis) polimerek előállítása,

🞎 Műanyagok újra hasznosítása,

🞎 Egyéb: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**4. kérdés: Hány alkalmazottat foglalkoztat?**

*Kérem, válasszon egyet az alábbiak közül*

🞎 Egyet sem, egyéni vállalkozó vagyok

🞎 1 - 5 alkalmazott

🞎 5 - 10 alkalmazott

🞎 több mint 10 alkalmazott

**5. kérdés: Képez ki szakmunkás diákokat, együttműködik iskolákkal a szakképzés**

 **területén?**

*Kérem, csak egyet válasszon az alábbiak közül:*

🞎 Igen

🞎 Nem

**5A: Ha azt válaszolta, hogy nem képez ki szakmunkás diákokat a vállalkozásában, nem működik együtt iskolákkal. Miért nem?**

*Kérem, ide írja a válaszát:*

**6. kérdés: Mikor alapította vállalkozását (ÉÉÉÉ)?**

*Kérem, ide írja a válaszát:*

**7. kérdés: Mi jelenti jelenleg a legnagyobb kihívást az Ön vállalkozása számára? (több**

 **válasz megjelölése lehetséges)**

*Kérem, válassza ki az összeset, amire érvényes*

🞎 Alapanyag árak változása és annak érvényesítése a vevőknél,

🞎 Saját szerszám gyártási kapacitás hiánya, külső szolgáltatás hiánya,

🞎 Az alkatrészek minősítésével kapcsolatos belső hiányosságok, külső szolgáltatók hiánya,

🞎 Vevők megtartásával kapcsolatos nehézségek,

🞎 Hiányzó értékesítési lehetőségek,

🞎 Túl kevés kapacitás (idő, ismeret) a modern marketing alkalmazásához,

🞎 A megfelelő munkaerő megtalálása,

🞎 A szükséges munkaerő képzése, belső átképzése,

🞎 Az Ipar 4.0-val kapcsolatos

* ismeretek,
* a bevezetés gyakorlatának,
* a teendők ütemezésének eldöntéséhez szükséges információk

 hiánya,

🞎 Jövedelmezőség (az értékesítésből származó bevétel nem fedezi a költségeket),

🞎 Hiányzó finanszírozási lehetőségek, kockázati befektető megtalálása,

🞎 Egyéb: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**8. kérdés: Tett eddig valamit a kihívások ellensúlyozása érdekében?**

*Kérem, csak egyet válasszon az alábbiak közül:*

🞎 Igen

🞎 Nem

**8A: Hogyan ellensúlyozta eddig a kihívásokat?**

*Csak akkor válaszoljon erre a kérdésre, ha az alábbi feltételek teljesülnek: A válasz 'Igen' kérdéshez 8: Tett eddig a kihívások ellensúlyozása érdekében? Kérem, válassza ki az összeset, ami érvényes* *Ön részéről*

🞎 Intézkedések vevők megtartása érdekében,

🞎 Együttműködés más vállalkozásokkal a térségből marketing és/vagy értékesítés terén,

🞎 Online megjelenés (közösségi média, hírlevél...),

🞎 Együttműködés más vállalkozásokkal a térségből, szerszámgyártás és méréstechnológia

terén

🞎 Együttműködés iskolákkal vagy más oktatási intézménnyel,

🞎 Hatékonyság fejlesztési módszerek szisztematikus alkalmazása (Kaizen, Lean módszerek),

🞎 Saját műszaki fejlesztés, innováció megvalósítása,

🞎 Ipar 4.0 megoldások alkalmazása,

🞎 Üzleti kiválóság szerinti önértékelés, fejlesztés (EFQM modell, áttöréses fejlesztés

alkalmazása),

🞎 Egyéb: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**8B: Sikeresnek bizonyult az intézkedés? Miért?**

*Csak akkor válaszoljon erre a kérdésre, ha az alábbi feltételek teljesülnek: A válasz 'Igen' kérdéshez 9: Tett eddig a kihívások ellensúlyozása érdekében? Kérem, válasszon egyet az alábbiak közül*

🞎 Igen

🞎 Nem

Válaszát indokolja:

**9. kérdés: Hogyan ítéli meg általánosságban tekintve a vállalkozása jövőjét?**

*Kérem, válasszon egyet az alábbiak közül*

🞎 nagyon sikeres

🞎 inkább sikeres

🞎 problémás

🞎 nagyon problémás

**10. kérdés: Mely témák fognak a jövőben különös fontosságot nyerni a vállalkozása**

 **számára? Kérjük a témákat megadni.**

*Kérem, ide írja a válaszát:*

**11. kérdés: Milyen vállalkozásokat ismer, melyek a jelenlegi kihívásokkal jól boldogulnak és**

 **ezért az Ön számára példaként szolgálnak? Kérjük nevezze meg ezeket.**

*Kérem, ide írja a válaszát:*

**12. kérdés: Érdekes lenne-e az Ön számára más térségbeli vállalkozásokkal együttműködésre lépni annak érdekében, hogy együtt sikeresebbé váljanak?**

*Kérem értékelje 1-5-ig terjedő számmal válaszát,* 5 = Nagyon érdekel az együttműködés, 1= Nem érdekes számomra az együttműködés.

Értékelés számmal:\_\_\_\_\_\_\_

**12A: Mely más térségbeli vállalkozással való együttműködési lehetőségek érdekelnék Önt?**

*Csak akkor válaszoljon erre a kérdésre, ha érdekes lenne-e az Ön számára más térségbeli vállalkozásokkal együttműködésre lépni annak érdekében, hogy együtt sikeresebbé váljanak?* Kérem, válassza ki az összes ideillőt:

🞎 Közös rendezvények (nyílt napok, szakképzési kiállítások, stb.)

🞎 Közös továbbképzések

🞎 Közös tapasztalatcsere

🞎 Rendezvények más térségbeli vállalkozások megismerése céljából (pl. Üzletember találkozók)

🞎 Szervezett benchmarking tevékenység

🞎 Egyéb: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**13. kérdés: Milyen együttműködéseket ismer, melyek során vállalkozások vagy régiók**

 **példaértékű együttműködést folytatnak és sikeresen valósítanak meg**

 **tevékenységeket?**

*Kérem, ide írja a válaszát:*

**14. kérdés: Vannak már határon átnyúló üzleti kapcsolatai Magyarországgal/Ausztriával (pl.**

 **beszállítók, vagy vevők)?**

*Kérem, csak egyet válasszon az alábbiak közül:*

🞎 Igen

🞎 Nem

**14A: Ha igen, melyek?**

*Csak akkor válaszoljon erre a kérdésre, ha az alábbi feltételek teljesülnek:* A válasz 'Igen' kérdéshez *14: Vannak már határon átnyúló üzleti kapcsolatai Magyarországgal/Ausztriával (pl. beszállítók)?) Kérem, válassza ki az összeset, amire érvényes*

🞎 beszállítók

🞎 értékesítés a szomszédos országban

🞎 üzleti partnerek a szomszédos országban

🞎 Egyéb: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**15. kérdés: Érdekli-e Önt a határon átnyúló kapcsolatok kialakítása vagy a határon átnyúló**

 **tapasztalatcsere?**

*Kérem, csak egyet válasszon az alábbiak közül:*

🞎 Igen

🞎 Nem

**15A: Ha igen, akkor milyen téren?**

*Csak akkor válaszoljon erre a kérdésre, ha az alábbi feltételek teljesülnek: A válasz 'Igen' kérdéshez 15: Érdekli-e Önt a határon átnyúló kapcsolatok kialakítása vagy a határon átnyúló tapasztalatcsere?)*

Nagyon szépen köszönjük közreműködését!

Ha kíváncsi a kérdőív összegzett eredményeire, látogassa meg a www.regionetcompetitive.eu (http://www.regionetcompetitive.eu/) weboldalt, ahol megtalálja a REGIONET competitive aktuális eseményeit.