

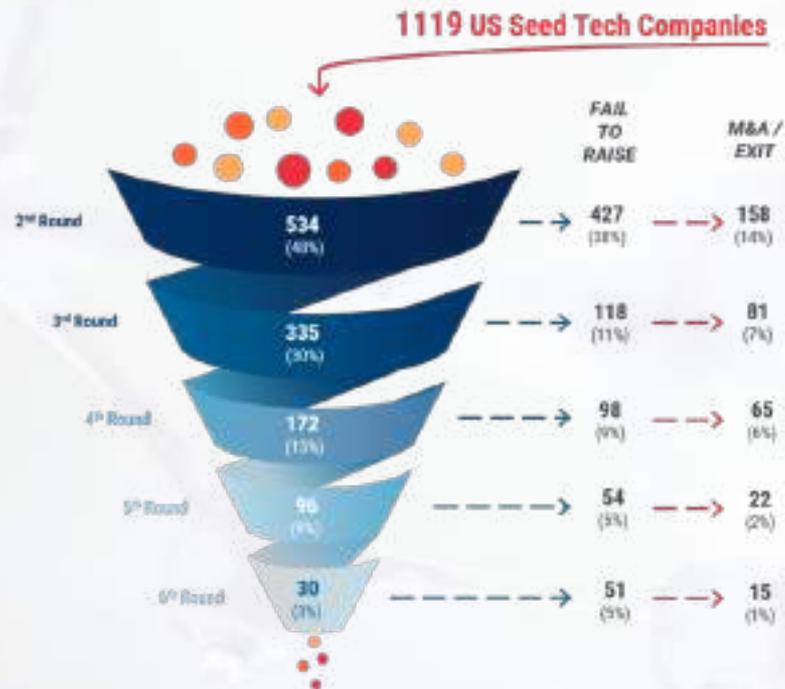
**CÓMO POSICIONARSE Y LOGRAR  
FINANCIACIÓN EUROPEA PARA TU SPIN-OFF.  
Parte II Convocatorias europeas  
0. Introducción**

# ¿POR QUÉ FRACASAN LAS STARUPS?


**BASED ON ANALYSIS OF 101 STARTUP POSTMORTEMES**  
**Top 20 Reasons Startups Fail**

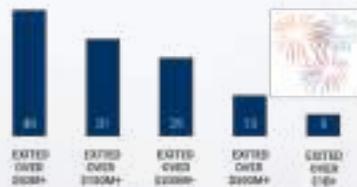


## ¿Y CON TENER CAPITAL ES SUFICIENTE?



Entre 2009-2018:

- El 30% consigue un “exit”.
- El 1% consigue el status de unicornio
- Pero el resto no siempre cierran ...



## ECOSISTEMA DE APOYO A LAS STARTUPS

### Business angels

Se trata de individuos a título privado, a menudo en posesión de un importante patrimonio, y generalmente con experiencia empresarial, que **invierten directamente parte de sus activos personales** en negocios privados nuevos y en crecimiento.

Estos inversores “informales” pueden invertir individualmente o como parte de un grupo donde uno de ellos generalmente toma el papel principal. **Además de capital, aportan experiencia, habilidades y contactos** y suelen saber que es necesario esperar para obtener retorno a su inversión.



### Fondos de capital-riesgo



La búsqueda de inversores de capital de riesgo es una fórmula para conseguir **financiación para la expansión**, el acceso a nuevos mercados y en general **crecer a gran velocidad**.

Los fondos de capital de riesgo generalmente **invierten grandes cantidades en empresas con alto potencial de crecimiento** pero no suelen financiar las primeras etapas de desarrollo de los proyectos. Aunque el capital riesgo solo es relevante para un pequeño grupo de empresas, es esencial para el crecimiento rápido de empresas innovadoras.

## ECOSISTEMA DE APOYO A LAS STARTUPS

### Incubadoras

Las incubadoras están diseñadas principalmente para **empresas que están en una etapa muy temprana, o para emprendedores que aún no tienen una empresa en funcionamiento y que necesitan ayuda para validar su idea.**

Las incubadoras suelen ofrecer *coaching*, espacio físico, servicios comunes y contactos con potenciales inversores. Generalmente no tienen una duración establecida y no requieren de entrada en el capital de los proyectos aceptados ya que tampoco suelen ofrecer financiación.

 Demium. BridgeforBillions  
connecting growth impulsa social  
foundation  
nest PENINSULA  
CORPORATE INNOVATION ciber  
emprende

**¡Revisar siempre el programa de incubación!**

## ECOSISTEMA DE APOYO A LAS STARTUPS

### Aceleradoras

Las aceleradoras, especialmente las de capital semilla, están diseñadas para impulsar o **acelerar el crecimiento de una empresa que ya está en funcionamiento**. Suelen ofrecer acceso a financiación, espacio de oficina, y mentorización por parte de otros emprendedores exitosos durante un período no muy largo, normalmente, inferior a un año

Los programas de aceleración suelen compartir las siguientes características:

- Un proceso de solicitud abierto a todo el mundo, pero tremendamente competitivo.
- Una pequeña inversión en forma de capital-semilla,
- Preferencia por equipos pequeños sobre individuos.
- Apoyo por un periodo limitado que incluye eventos programados y tutoría intensiva.
- Un evento final en el que las empresas más prometedoras consiguen la primera ronda de financiación importante.



## ECOSISTEMA DE APOYO A LAS STARTUPS

### Financiación pública

European Innovation Council Pilot

Find the right funding instrument

Con el fin de fomentar el emprendimiento, las autoridades públicas dedican **fondos para ayudar a desarrollar proyectos empresariales que estén alineados con las prioridades establecidas en las agendas políticas para el desarrollo económico.**

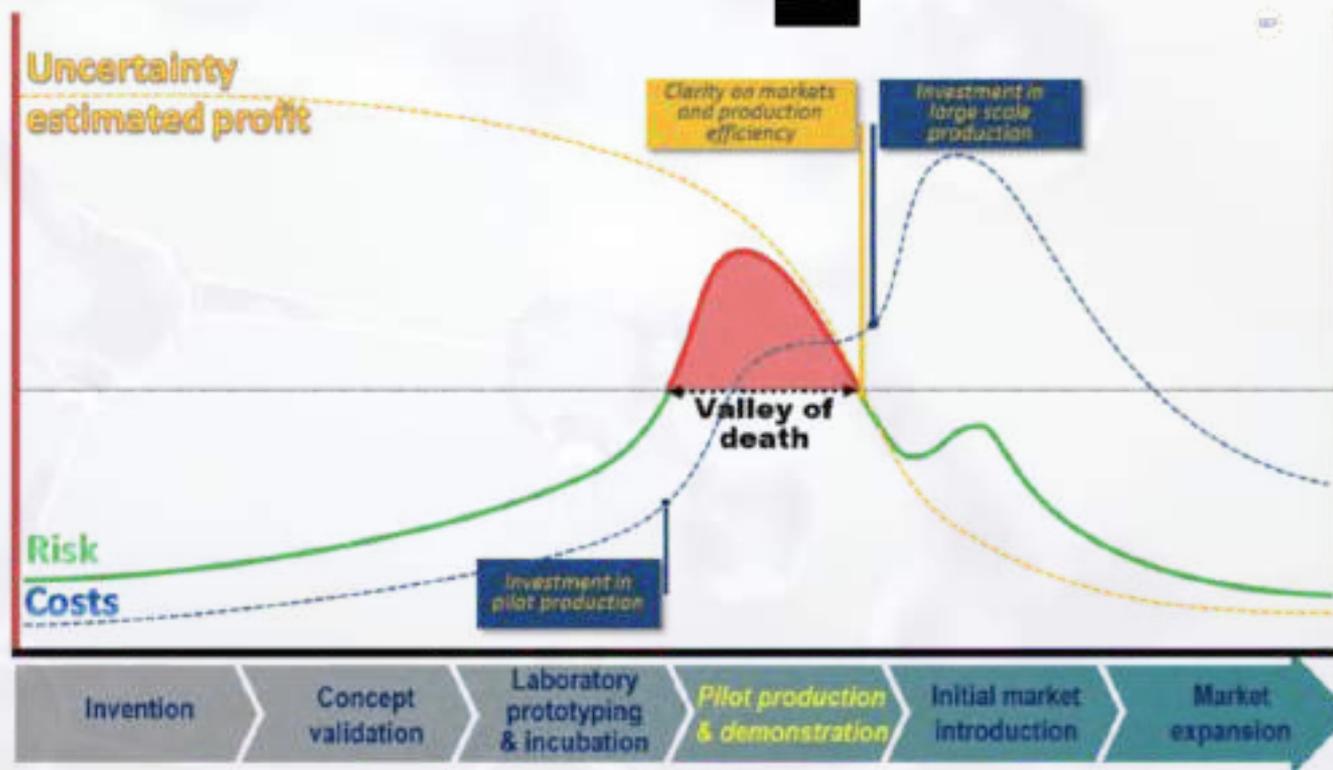
Por ejemplo, en la actualidad dado que la **economía de los datos** tiene una gran prioridad en estas agendas, existe una importante cantidad de fondos disponible para este propósito. Con el **medio ambiente** es previsible que ocurra lo mismo a una escala mucho mayor.

- **EIC Accelerator** - Instrumento PYME
- **EIT**: Instituto Europeo de Innovación y Tecnología
- **EUROSTARS**
- **H2020**: Financiación en cascada y proyectos europeos

## STARTUPS VS SCALEUP

Para que una compañía sea considerada una 'scaleup' debe haber **crecido durante los tres anteriores ejercicios a un ritmo anual superior al 20% en número de empleados o en facturación.** (OCDE)

### From Startups to Scaleups



**REDES DE APOYO: STARTUP  
EUROPE**



**EVENTOS**

**FINANCIACIÓN**

**VISIBILIDAD**



**APOYO**

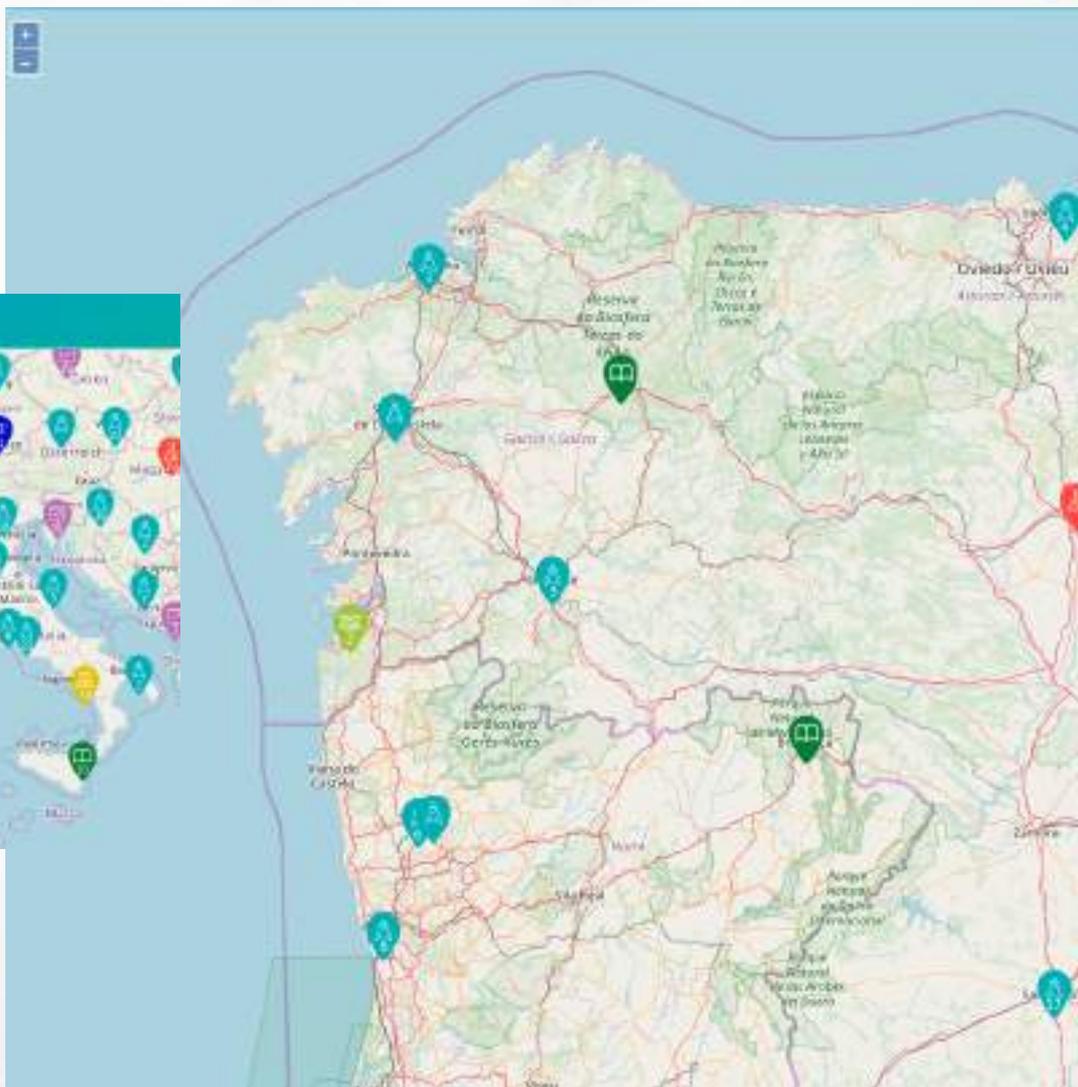


**MEETUPS**

**CONSEJO**

**Start up, Step up, Scale up**

# VISIBILIDAD



**REDES DE APOYO: EEN**

**SOCIOS**



International partnerships



Advice for international growth



Support for business innovation

**INTERNACIONALIZACIÓN**

**APOYO**



**EVENTOS**

**EIC Accelerator (SME Instrument)**



Helping companies innovate and grow internationally

# REDES DE APOYO:




**Resultado búsqueda**

**SERVICIOS**

- Diagnóstico de innovación
- Información a Empresas
- Cooperación empresarial
- Servicios
- Clubs
- Comandos
- Foro de ayuda
- Linea general
- Recursos
- Feedback
- Formas de contacto para Pymes
- Contacto Público
- Reglamento de la Comisión

**12/11/2020**

**Buzonin/García, búsqueda de socios para desarrollar un editor de fotos virtuales basado en la nube**

Una pyme comuna ofrece socios como empresarios a otros pymes, incluyendo gestión de sistemas de procesos de análisis de IT y desarrollo empresarial. La com pella más relevante en el perfil es catalago de servicios e incluir un editor de fotos virtuales basado en la nube mediante el uso de la última tecnología de web...

**12/11/2020**

**Software de simulación de la calidad del aire interior búsqueda de un consorcio para presentar una propuesta SCI-B4C-24-2020 00500**

Una SME española ha desarrollado un software de simulación de la calidad del aire interior para climas cálidos subtropicales. Con licencias compatible con BIM (arquitectura digitalizada de construcción) permite a los colaboradores evaluar la calidad del aire interior en modo de 3D construido para gestionar una obra...

**12/11/2020**

**Bioeas project on additive manufacturing and medical 3D printing based on custom made implant production**





**Proteomics service allowing genome analysis**

A team of biotechnology professionals offers its proteomics facilities for the differential expression analysis of proteins (cellular, tissues, serum, etc.). [See more](#)

**IPMI** | [View this page](#) | [Report a change](#)

**EUROSTARS - A German SME is seeking partners with expertise in oncology, femto-second-laser technique, and medical software development to build a prototype of a patented laser-based cell disruption technology for the anti-tumour immune therapy.**

A German diagnostic SME has developed a patented laser-based cell disruption technology for the anti-tumour immune therapy. The technology allows the... [See more](#)

**GERMAY** | [View this page](#) | [Report a change](#)

**Full service consulting and clinical research organisation is looking for service agreements in the field of pre-clinical and clinical trials and post-market surveillance studies**

A German consulting firm provides contract research for research organisations (CRO) with more than 25 years of experience in engineering and co... [See more](#)

**GERMAY** | [View this page](#) | [Report a change](#)

**German cell culture expert offers analytical services to industrial or academic partners in the field of biotech/biopharma**

A German company, expert in cell culture media, offers analytical methods in the field of biotech/biopharma. Some special media supplies are provided as well... [See more](#)

**GERMAY** | [View this page](#) | [Report a change](#)

**Morphologic optimization of fungi**

A German university offers a innovative way of optimizing fungal morphology. This allows the engineering of bacteria/cells for biotech/biopharma... [See more](#)

**GERMAY** | [View this page](#) | [Report a change](#)

**A UK company that has designed and manufactured a rugged antimicrobial iPad case seeks distributors in a variety of sectors including healthcare, pharmaceutical and biotech markets via a distributor services agreement.**

This UK company that is currently offering its Apple based antimicrobial iPads into the medical sector in 16 countries is looking to expand it... [See more](#)

**CÓMO POSICIONARSE Y LOGRAR  
FINANCIACIÓN EUROPEA PARA TU SPIN-OFF.  
Parte II Convocatorias europeas  
1. EIC Accelerator - Instrumento PYME**

## OBJETIVOS

El EIC Accelerator (anteriormente llamado Instrumento PYME) apoya a innovadores, emprendedores y pequeñas empresas de primer nivel con **oportunidades de financiación y servicios de aceleración**.

El principal objetivo del EIC Accelerator son las innovaciones que crean **nuevos mercados y generan empleos, crecimiento y mejores niveles de vida**.



## VENTAJAS QUE OFRECE

Si la actividad se refiere principalmente a una innovación tecnológica debe tener un nivel de **preparación tecnológica (TRL) entre 6 y 8**. Los proyectos pueden recibir entre 0,5 y 2,5 millones de euros en forma de subvenciones. Los proyectos deberían tener una duración entre 12 y 24 meses.

EIC Accelerator ofrece también financiación combinada en forma de una inversión opcional en capital además de la subvención. Las subvenciones financian actividades de nivel TRL 6-8. Las actividades superiores a TRL 8 se financiarán solo a través de financiación combinada. El máximo de inversión en forma de capital es de 0,5 - 15 M€ con participaciones minoritarias (entre el 10 y el 25%).

También se ofrecen hasta 12 días de coaching para el desarrollo de negocios, desarrollo organizacional, cooperación y financiación y acceso servicios de aceleración de negocios a través de la red EEN.

**SCALEUP EU**



**EIC Community**  
Partnering, Learning & Sharing

# DIFERENCIAS

## TECHNOLOGY READINESS LEVELS - TRL



Technology Readiness Levels as adapted by the CloudWATDH2 project

## Comercial Readiness Level



EIC

## PROCESO DE EVALUACIÓN (1)

Todas las propuestas se evalúan según **tres criterios de adjudicación**:

- **Excelencia:** el proyecto debe tener un alto potencial de innovación y estar más allá del estado del arte. Tener un fuerte valor añadido, ser viable y mejor que las soluciones existentes.
- **Impacto:** la innovación debe satisfacer una necesidad apremiante en los mercados europeos y mundiales, para generar ingresos y crear empleos y tener una dimensión internacional.
- **Implementación:** el plan de trabajo debe ser eficiente y coherente con un marco de tiempo realista. El equipo debe tener la competencia técnica y comercial para llevar a cabo el proyecto.

Actualmente solo es posible acceder a la fase 2 del programa ya que la fase 1 terminó en septiembre de 2019.

Las próximas convocatorias se abrirán en Enero, Marzo, Mayo y Octubre de 2020.

## PROCESO DE EVALUACIÓN (2)

Las empresas que pasen la etapa de selección inicial serán invitadas a presentar sus proyectos de innovación frente a un jurado compuesto por un panel de expertos en el que están representados inversores privados, business angels y otros actores del ecosistema de la innovación.

Este Paso 2 complementa la evaluación en papel del paso 1 para tener en cuenta las cualidades y motivaciones personales de los emprendedores.

Las entrevistas cara a cara son en inglés y duran 30 minutos.

El jurado se compone de alrededor del 15% de business angels, 20% de emprendedores, 20% de inversores de capital riesgo, con otros expertos procedentes de grandes empresas, centros de innovación y aceleradoras. La mayoría de los expertos son mujeres.

**CÓMO POSICIONARSE Y LOGRAR  
FINANCIACIÓN EUROPEA PARA TU SPIN-OFF.  
Parte II Convocatorias europeas  
2. EIT: Instituto Europeo de Innovación y Tecnología**

## OBJETIVOS

[EIT Digital](#) y resto de [KICs](#): El Instituto Europeo de Innovación y Tecnología (EIT) es un organismo independiente de la UE que trabaja para aumentar la capacidad de innovación de Europa fomentando el talento empresarial y apoyando nuevas ideas.

Está organizado en 8 comunidades de innovación temáticas: [EIT Climate-KIC](#), [EIT Digital](#), [EIT Food](#), [EIT Health](#), [EIT InnoEnergy](#), [EIT Manufacturing](#), [EIT Raw Materials](#), [EIT Urban Mobility](#).



## VENTAJAS QUE OFRECE



Programas educativos etiquetados por el EIT a nivel de máster y doctorado.

Programas de creación y aceleración de negocios

La financiación del EIT para proyectos de innovación se otorga para 'Actividades de valor añadido de las KIC' (KAVA)

## ¿CÓMO PARTICIPAR?



EIT se organiza en comunidades (KICs) a las que es posible asociarse. Esto implica que se espera que los beneficiarios sean o se conviertan en socios de EIT Digital. Se espera que al menos las organizaciones que aún no son socios presenten su solicitud de asociación en el momento de la presentación de la propuesta.

**CÓMO POSICIONARSE Y LOGRAR  
FINANCIACIÓN EUROPEA PARA TU SPIN-OFF.  
Parte II Convocatorias europeas  
3. Eurostars:**

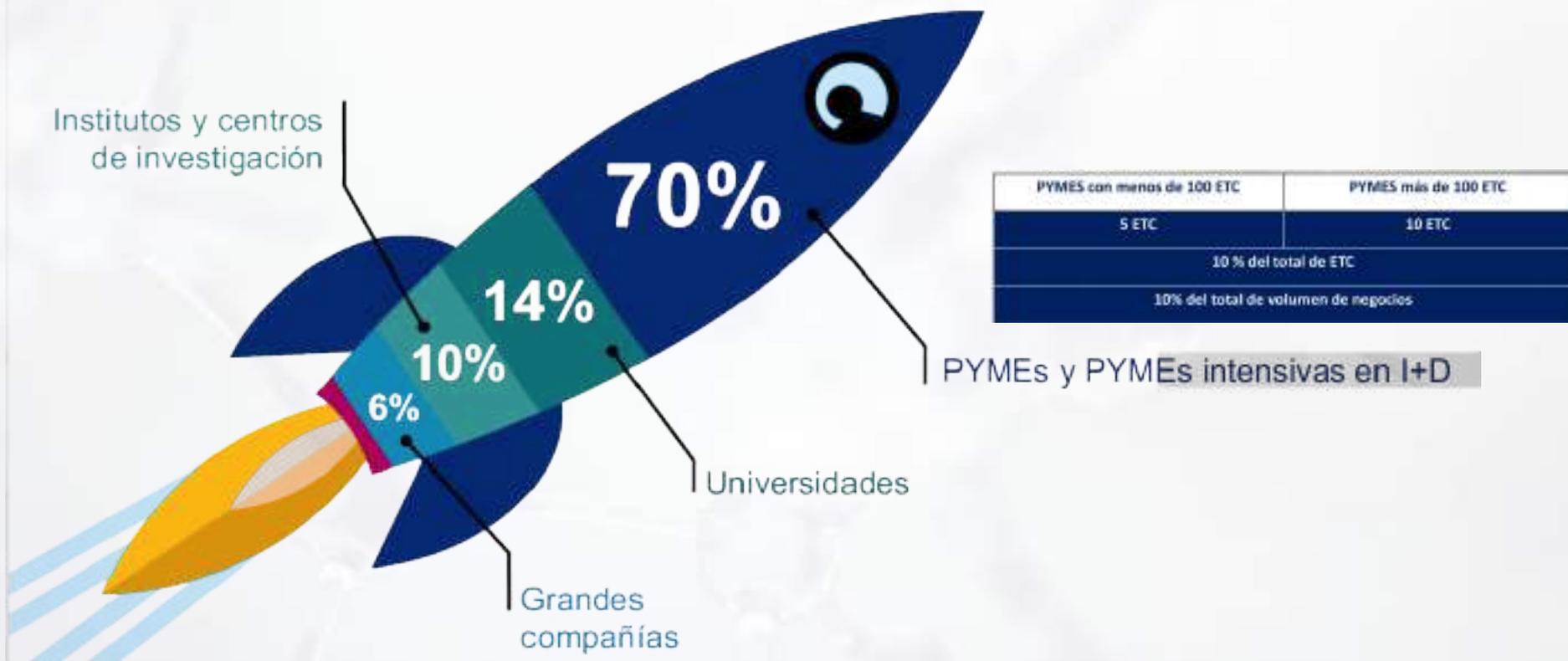
## OBJETIVOS

Eurostars – EUREKA: Eurostars apoya proyectos innovadores internacionales liderados por pequeñas y medianas empresas que realizan investigación y desarrollo. Con su enfoque abajo-arriba, Eurostars apoya el desarrollo de productos, procesos y servicios innovadores rápidamente comercializables que ayudan a mejorar la vida cotidiana de las personas en todo el mundo.

Eurostars está pensado para satisfacer las necesidades específicas de las PYME. Es un primer paso ideal en la cooperación internacional, ya que permite a las pequeñas empresas combinar y compartir conocimientos y beneficiarse de trabajar más allá de las fronteras nacionales.



## ¿Cómo son los proyectos?



3-4  
participantes



2-3  
países



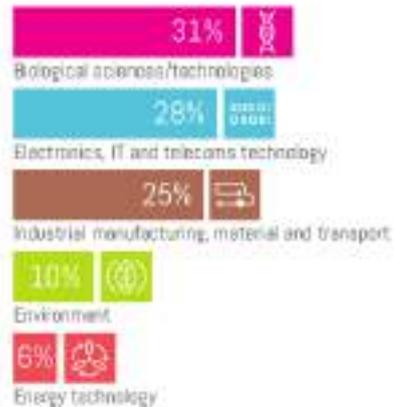
Duración media  
30 meses



Coste medio  
€1.4 millones

## ¿QUIEN PARTICIPA?

### TECHNOLOGICAL AREAS PROJECTS FUNDED



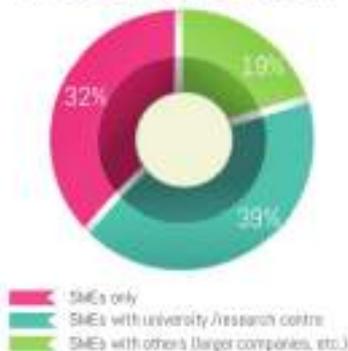
### EUROSTARS SME PROFILE



## Am I a Eurostar?

- ✓ I am an **R&D performing SME**
- ✓ I want to **gain access to new markets**
- ✓ I want to **cooperate internationally**
- ✓ I plan to **develop an innovative new product, process or service**
- ✓ I want my product to be **rapidly commercialised**

### NATURE OF A EUROSTARS PROJECT CONSORTIUM



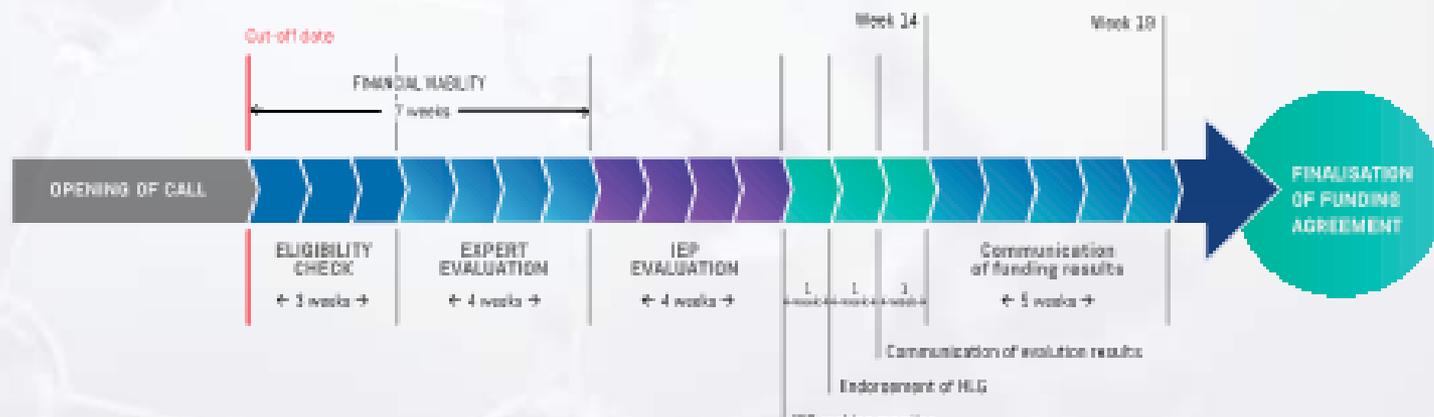
### A TYPICAL EUROSTARS PROJECT IS...



## PROCESO DE EVALUACIÓN



Time-to-contract is within 4 to 7 months



## PROCESO DE EVALUACIÓN

The Pitch

The business case

The Project

Work Packages

Participants

Your Organization

Your Current R&D activities

Your Expectations

Your Role and Costs

**EUROSTARS PROPOSAL**

EI - 

**Expert Assessment Form**  
EXPERTSE/EIF  
Assessment Date

TITLE

QUALITY AND EFFICIENCY OF THE IMPLEMENTATION	RATE
1. Quality of the consortium	 (1000 characters limit)
2. Added value through cooperation	 (1000 characters limit)
3. Realistic and clearly defined project management & planning	 (1000 characters limit)
4. Reasonable cost structure	 (1000 characters limit)
Quality and efficiency of the implementation rating	

**CÓMO POSICIONARSE Y LOGRAR  
FINANCIACIÓN EUROPEA PARA TU SPIN-OFF.  
Parte II Convocatorias europeas  
4. Convocatorias de grandes proyectos H2020**

## H2020 y las Pymes

- El programa Horizon 2020 busca promover la **investigación y la innovación** para hacer la economía europea más competitiva, principalmente por medio de un refuerzo de la investigación, más puntera y excelente, y a su vez “llevar las ideas al mercado”: nuevos productos, procesos, sistemas, diseños, conocimiento, creatividad, etc. que dinamizan la economía y crean oportunidades de desarrollo socioeconómico sostenible.
- El programa tiene desde su inicio el compromiso de **garantizar una elevada participación de las PYME europeas** en el mismo. Se promueve su participación en concreto por medio de :
  - Incorporarse a consorcios junto con otras entidades nacionales y de otros países (mínimo de 3) para impulsar “**proyectos colaborativos**”. Así, principalmente a través de los ejes de “Liderazgo Industrial” y de “Retos sociales”, hay numerosos “topics” abiertos a la financiación de proyectos con participación activa de socios como las pymes.
  - “Innovation in SMEs” que incluye un instrumento específico, el Instrumento Pymes y una línea de financiación “Access to risk finance”.
  - Financiación en cascada

## PROYECTOS COLABORATIVOS

### Ciencia excelente

1. El Consejo Europeo de Investigación (ERC)
2. Las Tecnología Futuras y Emergentes (FET)
3. Las acciones Marie Skłodowska-Curie (MSCA)
4. Las infraestructuras de investigación

### Liderazgo industrial

1. Liderazgo en tecnologías facilitadoras e industriales
  - 1.1 Tecnologías de la información y la comunicación (ICT)
  - 1.2 Nanotecnologías,
  - 1.3 Materiales avanzados
  - **1.4 Biotecnología**
  - 1.5 Fabricación y transformación avanzadas
  - 1.6 Espacio
2. Acceso a la financiación de riesgo
3. Innovación en las PYME

### Retos sociales

1. Salud, cambio demográfico y bienestar
2. **Seguridad alimentaria, agricultura y silvicultura sostenibles, investigación marina, marítima y de aguas interiores, y bioeconomía**
3. Energía segura, limpia y eficiente
4. Transporte inteligente, ecológico e integrado
5. Acción por el clima, medio ambiente, eficiencia de recursos y materias primas
6. Europa en un mundo cambiante: Sociedades inclusivas, innovadoras y reflexivas
7. Sociedades seguras: Proteger la libertad y la seguridad de Europa y sus ciudadanos

## Joint Programming Initiatives (JPIs)

La Programación Conjunta pretende lograr la coordinación de los Estados Miembros para financiar la investigación, tanto desde el punto de vista temático como económico, desarrollando agendas comunes de investigación, con el fin último de abordar los retos sociales que no pueden ser resueltos por un solo Estado de manera individual.

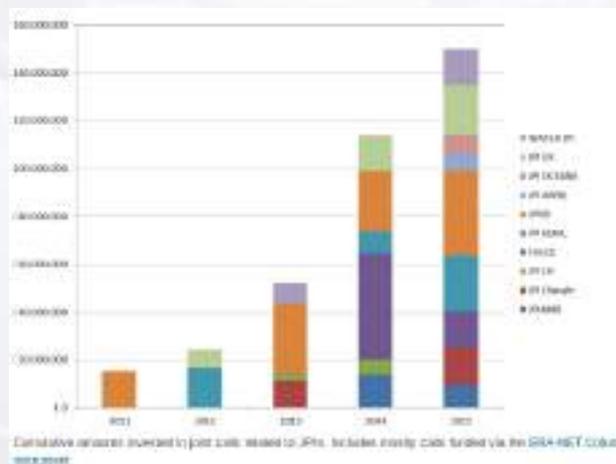
[Agriculture, Food security and Climate change \(FACCE JPI\)](#)



[Healthy and productive Seas and oceans \(JPI OCEANS\)](#)



[A Healthy Diet for a Healthy Life \(JPI HDHL\)](#)



## Joint Technology Initiatives (JTIs)

Son consorcios público-privados a escala europea en áreas relevantes para la I+D a nivel industrial. Se trata de instrumentos que potencian la colaboración de la industria con el sistema público de investigación como por ejemplo, las universidades. Proviene de las Plataformas Tecnológicas y la mayoría de ellas tienen una duración prevista de 10 años.

[Bio-Based Industries](#), desarrolla y complementa las actividades del anterior programa KBBE (Alimentación, agricultura, pesca y biotecnología) del 7PM.



*Bio-based Industries Joint Undertaking: a €3.7 billion partnership between the EU and the Bio-based Industries Consortium*

## Asociaciones Europeas para la Innovación (EIPs)

Las Asociaciones Europeas para la Innovación (European Innovation Partnerships, EIP) comprenden toda la cadena de valor de la investigación y la innovación, que pretenden integrar y coordinar mejor a todos los actores y a todos los niveles, Unión Europea, nacional y regional.



**EIP-AGRI:** proporcionar un interfaz entre la agricultura, la bio economía, la ciencia y otros usuarios, tanto en la Unión Europea como a nivel nacional y regional.



**EIP-AHA:** se centra en la aplicación de la innovación a escala más amplia que hoy en día en ámbitos como el fomento de la salud, la prevención, el diagnóstico y tratamiento tempranos, los servicios sociales y sanitarios integrados y en colaboración, la vida autónoma y las tecnologías de apoyo a la tercera edad.



**EIP-Water:** apoyar y facilitar el desarrollo de soluciones innovadoras a los desafíos relacionados con el agua a los que se enfrenta Europa y el mundo, así como apoyar el crecimiento económico acercando las soluciones al mercado.

## FINANCIACIÓN EN CASCADA

La financiación en cascada o cascade funding o apoyo financiero a terceros (FSTP) es un mecanismo de la Comisión Europea para distribuir financiación pública que normalmente están en una situación de desventaja para acceder a los mecanismos de financiación pública, bien porque son muy complejos o muy exigentes en sus requisitos de solvencia.

<https://ec.europa.eu/info/funding-tenders/opportunities/portal/screen/opportunities/competitive-calls>

### Competitive calls and calls for third parties

RDA Europe Open Call for Evaluators Deadline: 28 February 2020	open >
TETRAMAX 4th open call for Value Chain Oriented and Interdisciplinary Technology Transfer Experiments (TTX) Deadline: 28 February 2019	open >
SmartK - First call Deadline: 1 March 2020	open >
AMable (Open Call 4) Deadline: 1 March 2020	open >
Blockchers (2nd Open Call) Deadline: 13 March 2020	open >
Trinity Open Call #1 Deadline: 13 March 2020	open >
2nd INNOWWIDE Call Deadline: 31 March 2020	open >

# FINANCIACIÓN EN CASCADA

Innovation  calls for SMEs - Digital Innovation in the Food Industry

Deadline: 14 May 2020 12:00



Call title: Innovation awards for SMEs - Digital Innovation in the Food Industry

Project full name: Smart Sensor System for Food Safety, Quality Control and Resource Efficiency in the Food Processing Industry

Project acronym: S2FOOD

Event agreement number: 034791

Publication date: 10 February 2020

A closed call will be launched on December 2020 (the exact date will be published on the S2FOOD website at a later stage)

Deadline:

	Deadlines
Exploration window	13 May 2020, 15 June 2020, 30 September 2020, 17 Oct (Innovation)
Validation window	13 May 2020, 17 Oct (Innovation)
Application window	

Expected duration of participation:

Exploration window	Max. 4 months
Validation window	
Application window	Max. 3 months

Expected financial contribution:

Exploration window	4700 000
Validation window	47 045 000 (50% will be available for the cut-off of 14 May 2020)
Application window	47 045 000 (50% will be available for the cut-off of 14 May 2020)

Submission process: Submission of the available will be through the S2FOOD website.

Validation process: The validation process takes max. 2 months starting from the cut-off deadline. The applicant will receive an email about the outcome of the assessment shortly after the assessment is finished.

Further information: [info@interreg-espt.com](mailto:info@interreg-espt.com)

Mr. Victor de Soria: [victor.de.soria@interreg-espt.com](mailto:victor.de.soria@interreg-espt.com)

Ms. Inés de Soria: [ines.de.soria@interreg-espt.com](mailto:ines.de.soria@interreg-espt.com)

Task description: The Interreg Vauchan scheme is meant to financially support the all and Medium size Enterprises (SMEs) from the food production and processing chain, digital solution providers or process technology providers to test and validate for future deployment (e.g., market analysis, analysis of regulatory framework, etc.) to validate a digital solution in a relevant environment. For a new application case related to a substantial challenge of the food sector and implement new digital solutions in real environment on site of the food company.

Funding scheme / type of action: IA - Innovation action

Project status: In progress

Eligibility requirements: Applicants must be SMEs from the food production and processing chain, digital solution providers or process technology providers and be members of one of the S2FOOD consortium of actors or established or with a consortium in a S2FOOD central or scope (see call).

Project coordinator: CLABERS FOOD

## FINANCIACIÓN EN CASCADA

Second open-innovation **Bio4Comp** Award

Deadline: 17 February 2020

closed



**Project full name:** Parallel network-based biocomputation: technological baseline, scale-up and innovation ecosystem

**Project acronym:** Bio4Comp

**Call identifier:** Second Bio4Comp Open Innovation Award

**Grant agreement number:** 732462

**Deadline:** 17 February 2020

**Expected duration of participation:** 2 weeks to 1 month (estimate)

**Maximum amount of financial support for each third party:** €5 000 (minus income tax if applicable)

**Submission language:** English

**Web link for further information (full call text/preposal guidelines/call results) on your official project website:** <http://bio4comp.org/award>

**E-mail address for further information:** [info@bio4comp.org](mailto:info@bio4comp.org) or [Gerda.Rentschler@ftf.lth.se](mailto:Gerda.Rentschler@ftf.lth.se)

Additional information:

The competition asks for 1) new algorithmic problems that can be realised with NBC including new NP complete problems or other difficult problems that have the potential to be efficiently solved (efficiency in time or energy) using NBC and the suggested designs of the networks; or 2) visualisation methods and code that can help study the behaviour of NBC designs or demonstrate to a non-expert audience the ideas behind NBC.

**Who can participate:** All scientists, students or professionals interested in the field of biocomputation. Persons employed by partner institutions of Bio4Comp (Lund University, Technische Universität Dresden, Linnaeus University, Molecular Sense Ltd, Bar Ilan University, Fraunhofer Gesellschaft) are excluded from the awards. Each person can only get an award once. All participants agree that their contributions submitted to the contest will be placed in the public domain and will be free to be used by anyone, for maximum impact (open innovation). Publication before participating in the contest is possible.

**How to participate and award criteria:** Participants will submit a description of their idea (max. 3 pages) to the Innovation System Committee ([info@bio4comp.org](mailto:info@bio4comp.org)). Applications will be evaluated according to: (i) novelty and excellence of the idea, (ii) potential impact for the research area, and (iii) feasibility. Decision about the winner(s) of the contest will be made by the Innovation System Committee in agreement with the Bio4Comp General Assembly. After announcement, the decision will be final and cannot be contested. The winner will receive the prize by bank transfer from Lund University.



**Bio4Comp**

**CÓMO POSICIONARSE Y LOGRAR  
FINANCIACIÓN EUROPEA PARA TU SPIN-OFF.  
Parte II Convocatorias europeas  
3. Tips**

## La idea de negocio

- Una **idea simple** suele triunfar sobre una idea compleja. Suele ser habitual que se pida **formular la idea en una única frase o en los casos más extremos en no más de 10 palabras**.
- Un **mercado potencial grande** hace más atractiva una idea. Dado que los recursos son limitados y la competencia muy grande, los evaluadores e inversores siempre van a **valorar mejor ideas en las que exista un mayor potencial de retorno de la inversión**. Por otra parte los clientes tipo deben estar claramente caracterizados.
- Un modelo de negocio debe ser viable con **una única fuente de ingresos**: Apoyando la idea de simplicidad a la hora de explicar una idea es importante que sea viable con una sola fuente de ingresos.
- La idea puede ser única y novedosa o puede **intentar algo que ya se ha hecho antes**. En este último caso debe estar muy claro cuáles son los fallos por los que los anteriores no triunfaron y cómo se abordan de forma novedosa y original el problema.

## El equipo de emprendedores

- **Conocimiento de la industria:** si se pretende resolver un problema en un contexto determinado, es necesario demostrar un **conocimiento amplio de la industria en la que se enmarca**. La experiencia previa del equipo es importante pero no suficiente porque además se debe demostrar **capacidad para aprender y reaccionar con rapidez** tomando decisiones inteligentes y acertadas para hacer avanzar el proyecto.
- **Capacidad técnica:** Convencer a los evaluadores de que el equipo puede **construir el producto y además iterarlo con rapidez** para desarrollar nuevas funcionalidades o características mejoradas. El equipo debe tener todos los conocimientos técnicos clave para desarrollar el producto.
- **Eficiencia y determinación:** Las cualidades personales del equipo son tan importantes como las capacidades técnicas o de negocio. Los evaluadores deben estar convencidos de la **determinación del equipo para resolver eficientemente los innumerables desafíos** a los que se enfrentarán en las primeras etapas. En algunos casos se valora la determinación incluso por encima de la inteligencia.

## La adopción del producto

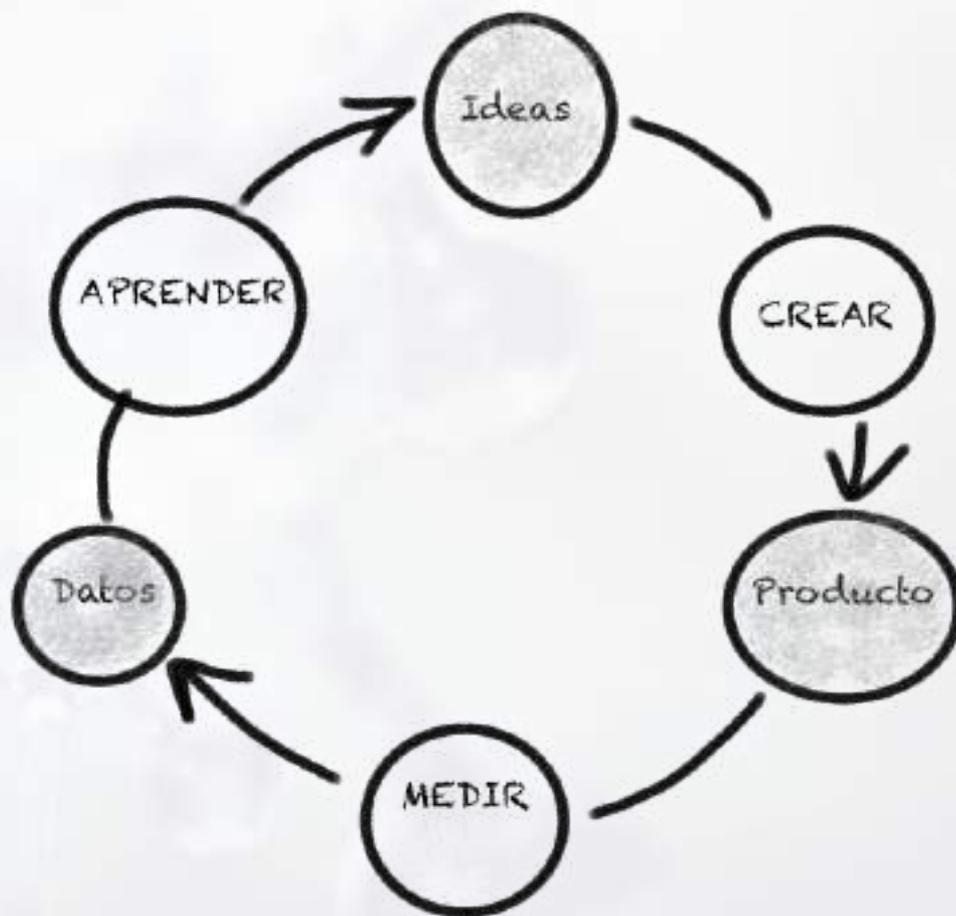
Los evaluadores están interesados en medir el potencial de crecimiento y la mejor forma de demostrarlo es con una validación previa del producto en el mercado.

La **velocidad de adquisición de nuevos clientes** es uno de los criterios de evaluación más habituales para medir la capacidad que tiene el producto para ser adoptado por el mercado. Los valores aceptables para las métricas de adopción dependen de la edad del proyecto, esto es, del tiempo que lleva en el mercado pero también del tipo de competidores que existan en el mercado objetivo y por supuesto del tipo de producto.

Si el proyecto se apoya algún tipo un dispositivo es importante tener en cuenta **la producción y comercialización de *hardware* añade dificultades adicionales**. De entrada se requieren más recursos y es más difícil escalar el producto por lo que una validación inicial es más importante aún para convencer a los evaluadores.

## Crear - Medir - Aprender

Se trata de demostrar que el equipo tiene el equilibrio necesario para completar con éxito el proceso iterativo de construcción del producto **Crear-Medir-Aprender** de la conocida metodología Lean Start-up.



The Lean Startup. Eric Ries.

# CTB



CLUSTER  
TRANSFRONTERIZO  
BIOTECNOLÓGICO



**Interreg**  
España - Portugal



UNIÓN EUROPEA  
UNIÃO EUROPEIA

Fondo Europeo de Desarrollo Regional  
Fundo Europeu de Desenvolvimento Regional



COORDINACIÓN TRANSFRONTERIZO  
ESPAÑA - PORTUGAL  
COORDINACÃO TRANSFRONTEIRIZA  
ESPAÑA - PORTUGAL