



SERVICIOS Y ESPACIOS PARA EL APOYO A LA
CREACIÓN Y CONSOLIDACIÓN DE EMPRESAS
BIOTECNOLÓGICAS TRANSFRONTERIZAS

CONSOLIDACIÓN

CRECIMIENTO

COMPETITIVIDAD

SOLICITA LOS
SERVICIOS PARA
EMPRENDEDORES Y
EMPRESAS BIOTECH EN

PORTO DO MOLLE PARQUE EMPRESARIAL
Rúa das Pontes (Vial A), 4
36350 Nigrán

+34 986 126 126
info@portodomolle.es



WWW.CT-BIO.ORG

Proyecto & Programa ¿QUÉ ES CT-BIO?

El proyecto CT-BIO, se enmarca en el Programa INTERREG V-A España – Portugal (POCTEP) 2014-2020, **y tiene como finalidad mejorar la competitividad empresarial y la consolidación del sector biotech y de las ciencias de la vida en la región transfronteriza de Galicia y Norte de Portugal.**

Para conseguir los objetivos, el Consorcio de la Zona Franca de Vigo pondrá en marcha un programa de actuaciones que redunden en la mejora de la competitividad de las empresas del sector biotecnológico y que favorezcan el acceso conjunto a mercados exteriores.

¿CUÁLES SON LOS SERVICIOS PARA EMPREENDEDORES Y EMPRESAS BIOTECH?



1. INSTALACIÓN

Las empresas biotecnológicas podrán acceder a las instalaciones del HUB situadas en el **edificio Tecnológico Aeroespacial en Porto do Molle (Nigrán)**. El edificio cuenta con 6.000 m2 y un laboratorio que se situaría en la planta baja. Actualmente hay un coworking, que también podrán utilizar las empresas que se instalarán en el Hub Biotecnológico



2. INFORMACIÓN

SERVICIOS DE INFORMACIÓN ON LINE AL SECTOR BIO Y FOMENTO DE OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

Portal web-bolsa de oportunidades BIO
Newsletter con servicios de información sobre tendencias en el sector BIO

3. ASESORAMIENTO

3.1 ASESORAMIENTO ESTRATÉGICO SERVICIOS DE ASESORAMIENTO Y COACHING DESTINATARIOS: EMPRESAS CONSTITUIDAS Y STARTUPS

ASESORAMIENTO: 12h

Diagnóstico competitivo (producto / mercado / tecnología / cliente)

Determinación de necesidades:

- De instalaciones
- De equipamiento
- De información sobre mercados / tecnologías / oportunidades de negocio
- De financiación

Elaboración de una hoja de ruta para la mejora competitiva de la empresa asesorada

TUTORIZACIÓN: 10h

Seguimiento del grado de implantación de la hoja de ruta identificada y apoyar en la implantación.

3.2 ASESORAMIENTO PARA EL DESARROLLO DE NEGOCIO

**SERVICIOS DE ASESORAMIENTO EN MARKETING,
COMUNICACIÓN E INTERNACIONALIZACIÓN**

Destinatarios: Empresas constituidas y startups

INTERIM MANAGERS

2 Managers a tiempo parcial
Aquellas empresas interesadas podrán solicitar la incorporación de managers a tiempo parcial para profesionalizar la gestión de su empresa en fase lanzamiento y consolidación.

4. FORMACIÓN

PROGRAMA FORMATIVO

“Aspectos clave para la captación de financiación en proyecto Biotecnológicos”

2 ediciones

Duración: 40 horas

Formato: Blended Learning

Target: Pymes del Sector BIO de la Euroregión que se encuentren en fase de crecimiento y necesiten financiación para favorecer dicho proceso

Contenidos previstos:

- Determinación de las necesidades de inversión y cálculo de la financiación necesaria dentro del plan de negocio.
- Estrategias exitosas de búsqueda de financiación.
- Elaboración de un cuaderno de venta para la difusión ante inversores potenciales.
- Claves para una negociación efectiva con inversores.
- Aspectos críticos de la presentación ante inversores. Técnicas efectivas de comunicación.