



Interreg
España - Portugal

Fondo Europeo de Desarrollo Regional
Fundo Europeu de Desenvolvimento Regional



UNIÓN EUROPEA
UNIÃO EUROPEIA



UNI+i

Técnicas de comunicación: “cómo hablar en público y diseña tu pitch”

17 Mayo 2018

El concepto de “Elevator Pitch” o “Discurso del Ascensor” se enmarca dentro de las PRESENTACIONES EFICACES.

El **objetivo principal** de este taller es que los asistentes al mismo adquieran unas destrezas o habilidades para causar una **presentación de si mismos con alto impacto**



La idea principal es que el asistente a taller
sepa plantear un discurso muy orientado a
la “venta” de uno/a mismo/a y de TU
PROYECTO EMPRESARIAL



EL GRAN RETO en la comunicación es LOGRAR que nuestros interlocutores:

- **Entiendan lo que ofrecemos**
- **Ganar interés y confianza**

“Lo que no entiendo no lo compro” y “En lo que no merece mi
confianza no invierto”

El día 17 trabajaremos:

1.- La parte “verbal” de ti (como Emprendedor/a) y de tu proyecto.

2.- La “no-verbal” de ti

Para ello necesitamos lo siguiente....

... Tienes que preparar 2 sencillas cosas antes del Taller:

- 1.- Seleccionar 2 o 3 puntos fuertes tuyos (Como persona emprendedora)**
- 2.- Seleccionar 2 o 3 puntos fuertes de tu Proyecto**

Ahh, también trabajaremos: La Escucha “activa”

Algo nuevo para much@s



**(Pero de eso no tienes que
preparar nada).**

**¡ Nos vemos el 17 Mayo !
Muito obrigado !**

gustavo.marcos.cancelas@gmail.com